



貴社 E C 店舗を強力バックアップ！  
輸送コストの徹底管理で  
販売競争力UP!!

【ペガサスステーション】

 **pegasus** 株式会社 **ペガサスグローバル エクスプレス**

# 貿易物流コストを抑えて 「販売増加」 + 「収益UP」する 3つのポイント

ランニングコスト  
初期費用を抑えた  
最適出荷

貿易ノウハウ

貿易の仕組み、通関  
ルールを知ること  
で  
有利な販路を構築！

出荷管理

国際輸送

豊富な国際輸送手段と  
低価格な送料を保持し  
輸送コストを安定させる

# 1. 貿易ノウハウ

## 貿易の仕組み、通関ルールを知ることによって有利な販路を構築！

越境ECを難しくさせる「貿易」というハードル。

国ごとに異なる「通関ルール」や「税制度」を正しく把握し、スムーズな通関許可・配達！更に優遇制度でお得に！

＜発送可否の事前確認＞ 発送可否の3つのポイント！

- ①輸出できるかどうか：ワシントン条約など
  - ②航空機に搭載できるかどうか：危険品は取り扱いが難しい
  - ③輸入できるかどうか：現地の通関規制やライセンスなど
- 最も難しいのが③の現地の規制です。発送後に現地通関でライセンスが必要で通関が切れず破棄や返送になることも…

＜優遇制度の活用＞

「個人(小口)輸入制度」や「免税制度」を活用することで、ライセンスが不要で通関許可になる場合、現地の輸入税が免除にできる場合がありますので購入者様にメリットを出せます。

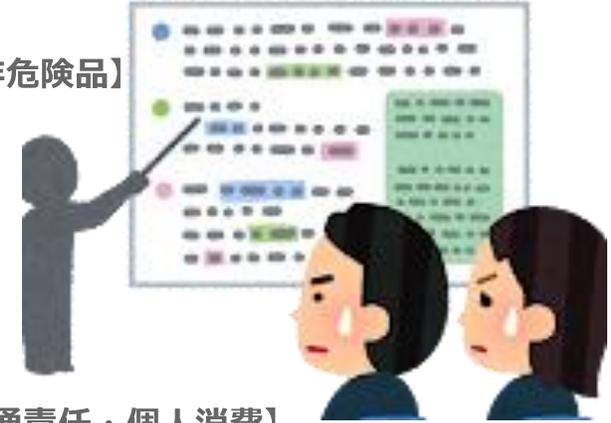
様々な「規制」や「優遇制度」を知ることによって、クオリティの高い貿易ビジネス展開が可能になります。しかし、このようなノウハウを知らないと、先行同業者とのビハインドが増々広がってしまいます。

【貿易】



【個人輸入・法人輸入】

【危険品・非危険品】



【流通責任・個人消費】

【食品・非食品】

【簡易通関・正式通関】

【許可・承認】



【再輸入免税】

【消費税還付】

【荷受国免税範囲】



# ペガサスの貿易ノウハウで「安心・安全な販路構築」 他社にはできない「国際輸送+貿易コンシェルジュサービス」 【ペガサスコンシェルジュ】

各国の規制や優遇制度を活用して販路を拡大した3つの事例

事例①日本酒の発送、個人宛(小口)発送の優遇制度の活用

事例②アメリカ向け、免税制度の活用

事例③危険品の輸送

**ペガサスなら貿易相談サポートが無償で何度でも相談可能！**

**貿易ノウハウが無くても、早期参入企業とのビハインドゼロで  
直ぐにでも貿易ができます！**

**諦めていた商材の取扱いが可能になり、新たなビジネスにつながることも！**

# 【事例①】日本酒の輸送、個人宛(小口)発送の優遇制度の活用

お酒を海外に発送するビジネスモデルを展開しており新たなビジネスターゲットとして台湾向けにお酒を展開したが、アルコール度数や原産国の確認が入ったり、台湾の通関で止まってしまいう案件が発生、台湾は通関が難しいの？とのご相談をいただきました。

▶うまくいかなかった発送の詳細：日本酒720ml×10本をEMSで台湾に発送、1か月後に日本に返送された。

## ポイント①お酒は危険品

国際航空法を順守し、適切な梱包、アルコール度数に応じた適切な申告をすることで、通常品と同じフライトに搭載が可能です。

## ポイント②現地の輸入規制

お酒は輸入時にライセンスや検疫の対象の可能性が高い商材（国によって規制は異なります。）台湾の場合、個人輸入であれば1回の輸送(通関)で個人使用量の範囲内(5ℓまで)であれば輸入ライセンスが不要。但し、一部の原産県のお酒は輸入ができません。

### 1) 個人(小口)発送の優遇制度(数量制限)    2) 原産地の確認

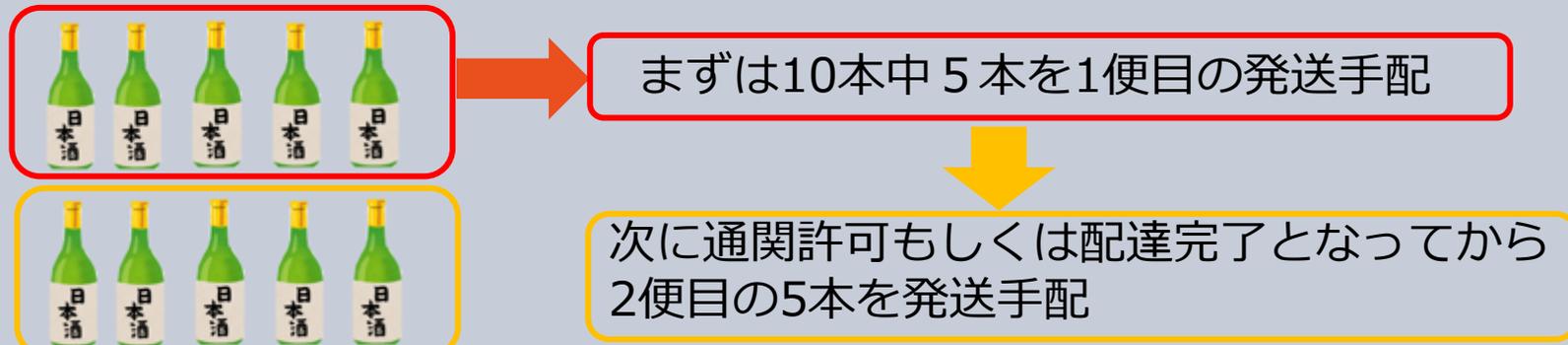
返送になった理由：一度に5ℓ以上のお酒を送ったため個人(小口)輸送の制限オーバーで通関が不可となった

### ペガサスの提案：

台湾の規制を正しく理解し、5ℓ以上の注文が入ったお客様には分割発送のご提案をいたします！

商品の分割梱包もお任せください！

【分割発送】

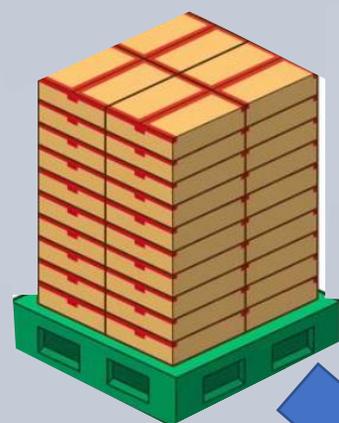


※2便目の発送タイミングとして当日発送または通関許可を確認せず発送してしまうと同じ日で申告されてしまう可能性あり!!

## 【事例②】アメリカの免税制度を活用し、税金がかからない

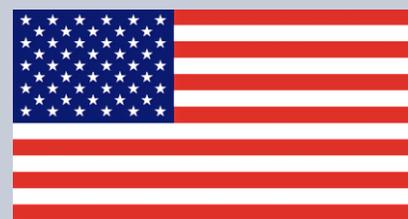
海外に商品を発送すると、輸入時に基本的に税金(関税など)が発生します。  
関税は商品の申告金額(物の価値)を基に算出しますが、アメリカは申告金額が少額の場合は免税となります。  
例)USAに100kg(100個)/ 1個一万円の商品を流通させる場合

大口発送(一般貿易)の場合

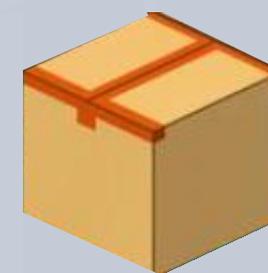


X1個

国際輸送費：500,000円  
現地流通費：1個当たり2,000円  
(1個当たりの物流単価7,000円)  
関税(20%)：200,000円  
Total流通コスト：  
1個あたり9,000円

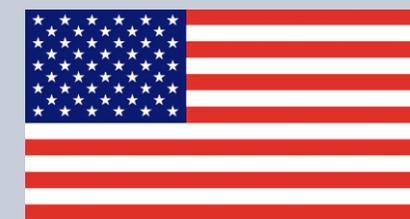


小口発送(越境EC)の場合



X100個

国際輸送費：8,000円  
関税：免税  
Total流通コスト：  
1個あたり8,000円



ペガサスの提案：

【発送商品の免税範囲】 + 【お客様の商流】 に合わせて貿易ノウハウを駆使し最適な輸送の使い分けが可能！

# 【事例③】 危険品に該当する商材の低価格輸送の提案

国内流通であれば問題なく発送出来ている化粧品ではございますが海外に発送する際には必ず商品の成分表もしくは SDS(セーフティデータシート)が必要となってきます。

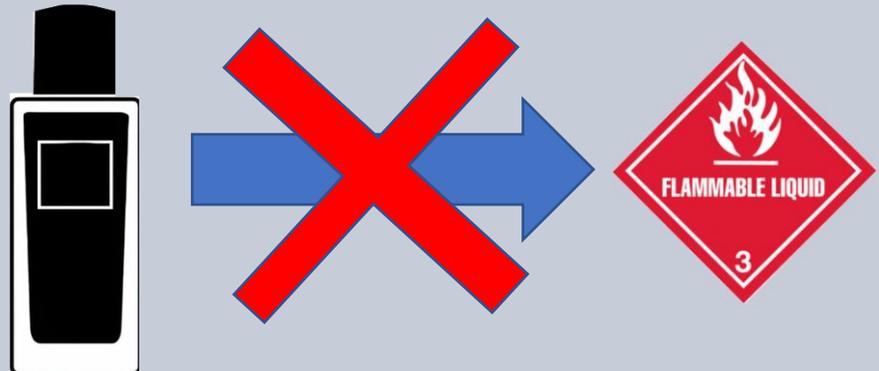
輸送会社は左記を確認し送る国の規制、危険品に該当するかを必ず確認し発送可否を実施いたします。

今回クーリエ会社に発送の確認をすると危険品の為クーリエ発送が出来ないと回答され越境ECビジネスを断念しようとしてご相談を頂きました。(危険品発送は通常発送の約5倍～10倍の輸送費がかかる可能性があります)

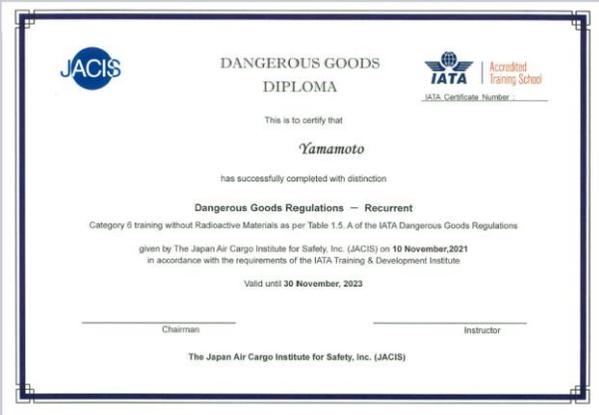
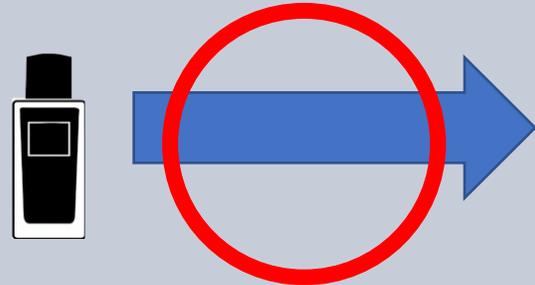
## ペガサスの提案：

本来であれば危険品発送の為クーリエ会社と同じ回答になってしまうがお客様のビジネスをしっかりと理解した上でお客様のビジネス拡大の為の新たな提案として化粧品の内容量を国内サイズとは別にグローバルモデルを作製頂くことで微量危険物発送として越境ECビジネスの環境をご提供いたしました！危険品ライセンス保持者が多数在籍しておりますので発送前の貿易相談がペガサスは可能となっております！

### 【国内サイズでの海外発送】



### 【海外サイズでの海外発送】



## 2. 出荷管理

# 最適発送管理の為に重要な事 ムダを省いた出荷インフラ

### <“ちょうどいい”梱包>

①安全な梱包：破損リスクの少ない梱包

②容積ロスが少ない梱包

容積ロスを少なくすることで出荷コストを削減できる

➡豊富な資材と梱包技術が必要

③商材に合わせた特殊梱包：強化段ボール、補強梱包

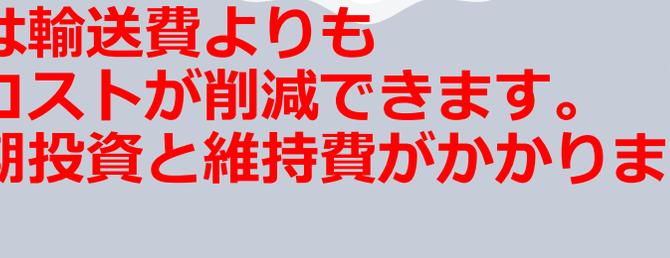
### <最適な在庫管理>

①在庫スペース：見通しが良い倉庫が理想だが、スペースが必要

②質の高いスタッフ：人件費がかかる

③在庫管理システム：海外対応可能なシステムの構築(WMS/API)

**輸送費ばかりに気を取られがちですが、実は輸送費よりも最適出荷体制構築をすることで大幅に出荷コストが削減できます。しかし、自社で出荷インフラを持つのは初期投資と維持費がかかります。**



# 様々な商品出荷に対し、コストロスの無い出荷体制を 早期(初期)投資なしで構築する事でお望みの販売体制を提供 【ペガサスフルフィルメント】

- ・ 無料保管（ランニングコスト不要）
- ・ WMS（ショッピングファイAPI開発不要）
- ・ ペガサスシップ、SHIP&CO（API）
- ・ 倉庫インフラ提供でランニングコストを削減（人件費、倉庫代、システム管理費）
- ・ 貨物管理、受取
- ・ 梱包見直し提案（過剰梱包、はみ出し、つぶれなど容積ロスや破損リスク梱包の改善）
- ・ 梱包時間削減
- ・ 豊富な資材、特殊梱包（強化梱包、補強梱包）
- ・ 仕分け梱包、同梱出荷（複数の仕入れ先からの搬入分をとりまとめ梱包して発送）
- ・ 商品撮影、出荷録画

**ペガサスなら安心して最適な梱包、最適な物流コスト管理を無償でご提供いたします！  
越境EC出荷インフラ設備がなくても、初期投資なしでECトップクラスの出荷体制、物流管理  
で運営が可能！**

# 【事例①】 梱包見直しによる輸送コスト削減

国際輸送の梱包で重要なこと

①安全な梱包 ②容積重量をできるだけ抑えること

これらを熟知し、コツと工夫を行えば容積重量のムダ、料金のムダを抑えることが可能！

※送料:1kgあたり1,000円の場合

## 【輸送費比較】

A:仕入れ先の梱包のまま海外へ発送する場合



検量結果  
長さ: 141.0 cm  
高さ: 42.0 cm  
幅: 16.5 cm  
【容積重量: 19.6kg】  
作業時間: 0分

20,000円

B:販売様様が再梱包をして海外へ発送する場合



検量結果  
長さ: 141.0 cm  
高さ: 33.5 cm  
幅: 17.5 cm  
【容積重量: 16.6kg】  
作業時間: 40分

17,000円

▲3.0kg  
▲3,000円

C:ペガサスで再梱包をして海外へ発送する場合



検量結果  
長さ: 141.0 cm  
高さ: 32.5 cm  
幅: 16.5 cm  
【容積重量: 15.2kg】  
作業時間: 20分

15,500円

▲1.4kg  
▲1,500円

## TOTALでは...

重量差異4.4kg  
送料差異4,500円  
人件費コスト約400円

350円/件の手数料で  
送料差異と人件費コスト  
の両方を削減可能！

ペガサスなら、送料と出荷にかかる人件費もまとめてコストダウンが可能！！

## 【事例②】豊富な梱包資材の取り揃えでちょうどいい梱包が可能！

### 【無償提供資材】



### 【トライウォール資材梱包】



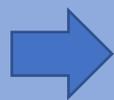
### 【お酒資材】



- ・ ウイスキー
- ・ 500ml
- ・ 720ml
- ・ 1小瓶



### 【特殊梱包】



# 【事例③】在庫管理システムの無償提要 WMSを活用して遠隔でも快適な在庫管理が可能！



APIもしくは  
CSV取り込み可

APIもしくは  
CSV取り込み可

WMS(在庫管理システム)



- 入庫、検品
- 在庫、一時保管(保管料無料)
- ピッキング、検品
- セット組み、棚卸し



- 海外送り状発行
- 見積もり、送料比較
- Web集荷



### 3. 国際輸送

# 「豊富な国際輸送手段」と「低価格な送料」を保持し輸送コストを安定させる

#### <複数の輸送手段を保持> (リスク管理)

・世界情勢（コロナやウクライナ紛争）の影響にも負けない輸送インフラを持っておく

➡サービス取扱い不可（EMSなど）や、受託不可国の増加、緊急事態追加金、燃料費の高騰、料金改定など、急にいつもの輸送が使えなくなることがある

#### <各輸送の特性を理解し使い分け> (最安チョイス)

・仕向地や商材によって、最適輸送は変わります。複数社を使い分け、すべて最安輸送をチョイスすることで、輸送コストを抑えることが可能

➡ただし、複数社の特性を理解し、料金見積もりをすべて出すのは労力がかかる

たくさんの輸送手段を持っておきたいが、安い料金で大手クーリエと契約する為には多量の出荷件数（取引量）の維持が必要なので、利用する輸送手段を絞って利用しているセラー様が多く、豊富な輸送手段と低価格料金表の維持の両立は難しい

【安定した料金維持】

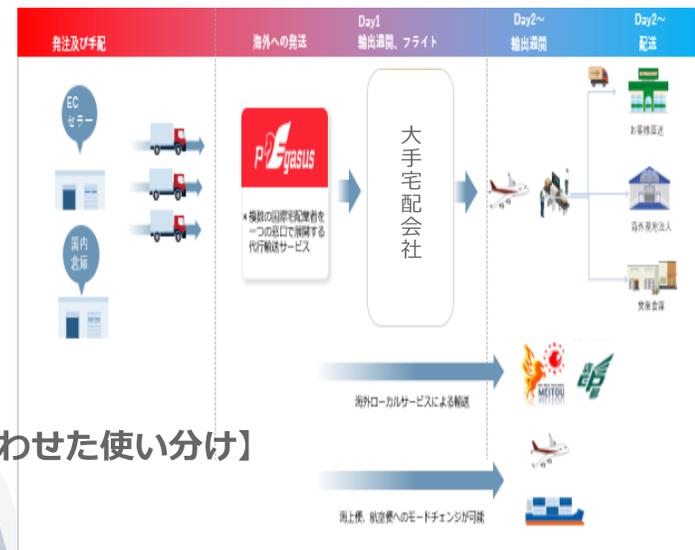


【発送一元管理】

【商材に適した輸送選択】

| 送るもの | 梱包の特徴  |
|------|--|
|      | <b>&lt;重量勝ち&gt;</b><br>80サイズ / 10kg<br>小さいけど重い             |
|      | <b>&lt;容積勝ち&gt;</b><br>80サイズ / 1kg<br>軽いけど大きい              |
|      | <b>&lt;長尺物&gt;</b><br>121×10×10cm / 3.5kg<br>規定外手数料が発生する場合 |

【向け地に合わせた使い分け】



【ローカルクーリエ手配】

【購入者リクエストに合わせた使い分け】

【簡単見積もりシステム】

おすすめ

- + Bルート = ¥00
- + Cルート = ¥000
- + Aルート = ¥0000

# 出荷件数(物量)に縛られずにいつでも貨物に合わせて**最安発送**を提供 【ペガサスマイチョイス】

## ポイント①

「色んな輸送方法を維持する」

商材や仕向地によって最適輸送や最適価格は異なります  
最適な方法を選ぶことで

- ・ 輸送料金の最適化ができる
- ・ 商材に合った最適輸送を利用できる
- ・ 購入者リクエストに合わせた使い分け
- ・ 現地通関状況、配達状況に合わせた使い分け
- ・ ローカルクーリエの利用（中国、韓国など）



## ポイント②

「安定した格安料金を維持する」

大手クーリエの安い料金表の維持の為に、ひとつの輸送に縛られる必要はありません！

ペガサスが仕入れた多種多様な輸送方法を格安で安定的に利用可能  
更に、発送履歴やコストの一元管理が可能

## ▼Ship & Co料金比較

| サービス   | 特徴                  | 料金   |
|--|---------------------|------|
| 通常配送   |                     |      |
| PENUPS<br>(No delivery date)                                 | ピークサーチャージ¥221 incl. | ■■■■ |
| PEN-DHL<br>(No delivery date)                                | 緊急事態追加金 ¥240 incl.  | ■■■■ |
| Saver<br>(No delivery date)                                  |                     | ■■■■ |
| 国際郵便 EMS<br>From 2 to 5 days                                 |                     | ■■■■ |
| International Economy Express - Parcel<br>(No delivery date) |                     | ■■■■ |

## ▼ペガサスシップWEB見積

<< 試算結果 >>

| 項目            | 内容   |
|---------------|------|
| 送料            | ■■■■ |
| 燃料費           | ■■■■ |
| 規定外貨物手数料 (寸法) | ■■■■ |
| 緊急事態追加金       | ■■■■ |

※条件を入力してお見積りして下さい。

| サービス                     | PEN-DHL                  | 貨物区分                      | 書類      |
|--------------------------|--------------------------|---------------------------|---------|
| 仕向地                      | UNITED STATES OF AMERICA | 関税支払                      | (未選択)   |
| 郵便番号 (ZIP)               | ■■■■                     |                           |         |
| 郵便番号 (ZIP)               | ■■■■                     |                           |         |
| 郵便名                      |                          |                           |         |
| <input type="radio"/> 重量 |                          | <input type="radio"/> サイズ |         |
| 実重量 (Kg)                 | ■■■■                     | 算出重量 (Kg)                 | 20      |
| 容積重量 (Kg)                |                          |                           |         |
| 長さ (cm)                  | 幅 (cm)                   | 高さ (cm)                   | 重量 (kg) |
| 121                      | 20                       | 20                        | 20      |
|                          |                          |                           | 1       |
|                          |                          |                           | 追加      |
| 容積合計                     |                          |                           | 0.69    |
| 重量合計                     |                          |                           | 20      |

見積

**ペガサスなら窓口一本でトップクラスの国際宅配便の格安送料がどなたでもご利用可能**  
複数の宅配業者と契約、年間コスト維持管理をしなくても、  
明日からでも業界トップクラスの送料で販売が開始できます

# 【最安輸送を利用した場合の料金シミュレーション例】

| 輸送内容   | 月間件数   | A社                          | B社                       | C社                             | 専用ルート                   |
|--|--------|-----------------------------|--------------------------|--------------------------------|-------------------------|
|  B2B 中国向け<br>10kg/件                    | 1件発送/月 | <b>5,230円</b><br>/1件当たり     | 7,470円<br>/1件当たり         | 10,600円<br>/1件当たり              |                         |
|  US Amazon<br>100kg/件                  | 1件発送/月 | 100,881円<br>/1件当たり          | <b>69,165円</b><br>/1件当たり | 63,100円×4件<br>252,400円<br>※4分割 |                         |
|  B2c 韓国向け<br>1kg/件                     | 1件発送/月 | 1,780円<br>/1件当たり            | 2,730円<br>/1件当たり         | 2,200円<br>/1件当たり               | <b>1,000円</b><br>/1件当たり |
|  B2C 台湾向け<br>80サイズ 1kg<br>(20×20×40)/件 | 1件発送/月 | 2,580円<br>/1件当たり            | 4,050円<br>/1件当たり         | <b>2,200円</b><br>/1件当たり        |                         |
|  容積勝ち US向け<br>70サイズ<br>1kg/件           | 1件発送/月 | <b>2,330円</b><br>/1件当たり     | 4,390円<br>/1件当たり         | 5,300円<br>/1件当たり               |                         |
|  長尺 US向け<br>121×10×10<br>3.5kg/件      | 1件発送/月 | 4,230円<br>+8,000円<br>/1件当たり | <b>6,070円</b><br>/1件当たり  | 11,500円<br>/1件当たり              |                         |

6件合計で考えると…

各社毎の6件発送した場合

| A社                      | B社                     | C社                      |
|-------------------------|------------------------|-------------------------|
| A社合計<br><b>125,031円</b> | B社合計<br><b>93,875円</b> | C社合計<br><b>387,700円</b> |



ペガサス最安チョイスで6件を発送した場合  
**合計 85,995円!!**

ペガサスステーションをご活用いただくことで  
輸送コストの削減により、  
貴社の越境EC事業を成功へ導きます。

大きさや重さで最適な輸送会社は変動します

ペガサスでは目的地と梱包状態を加味し過去の出荷経験をもとに最適な輸送会社を吟味し最安値の発送方法をご提案いたします】

# まとめ

越境ECビジネスに大切な3つのポイント **貿易ノウハウ** **出荷管理** **国際輸送**

お客様の声として

- ➡ サイト構築はしたがどこから手をつければいいかわからない
- ➡ 貿易の知識はあるが競争力のある輸送レートがない
- ➡ 自分で出荷梱包までやっており販売活動も出荷クオリティーも中途半端になってきている
- ➡ 国際輸送料金はあるけど貿易ノウハウがなくTOTALコストが高くなってしまった etc…

どれか一つでもポイントが欠けてしまうと越境ECビジネスが複雑化し本来の販売に注力する環境が整わず悪循環となってしまう。

ペガサスステーションをご利用いただければお客様の声に常にベストな対応をさせていただきます

**【経験豊富な貿易ノウハウ】** × **【最適な国際輸送サービス】** × **【出荷インフラ】** を併せた、お客様にとって最適なビジネスソリューションを提供いたします

これから貿易ビジネスを始めたい方から越境ECは初めてで不安があるという方まで、皆さまがビジネス拡大に注力できる環境づくりのサポート及び貿易全般の相談が可能となります。

## 【ペガサスのミッション】

貿易に関するノウハウを駆使し、安全かつ最適な輸送をご提供するだけでなく 各種付帯サービスや倉庫業務も一元管理することで、貿易実務を含む運用コストを削減し、お客様のEC店舗の

**【輸送費コスト】** × **【見えないコスト】** を徹底管理をして販売競争力UPを提供します！

お問い合わせはこちら



**Pegasus** 株式会社 ペガサスグローバルエクスプレス EC事業部 ☎03-5835-0695  
〒559-0021 大阪府大阪市住之江区柴谷1-1-38 担当：山本 ✉e.yamamoto@pegasus-group.com

**Pegasus MyChoice** で、グッと手軽で安心のチョイスを！