

令和8年度（2026年度）
事業計画書

1. 申請者の概要

団体名	高槻商工会議所
代表者職・氏名	会頭 桑内 義和
所在地	〒569-0078 高槻市大手町3番46号
設立年月日	昭和22年07月25日
職員数	11
うち経営指導員数	7
所管地域	高槻市
管内事業所数	9,224（令和3年経済センサスデータによる）
うち小規模事業者数	5,798（令和3年経済センサスデータによる）
会員数	1,916（令和7年12月末現在）
組織率	20.8%
担当者職・氏名	中小企業相談所長 長澤 英次
連絡先電話番号	072-675-0484
連絡先メールアドレス	sodan@takatsukicci.or.jp

□主な事業概要（定款記載事項等）

- (1)商工会議所として意見を公表し、これを国会、行政庁等に具申または建議
- (2)行政庁等の諮問に応じた答申
- (3)商工業に関する調査研究
- (4)商工業に関する情報及び資料の収集または刊行
- (5)商品の品質及び数量、商工業者の事業の内容その他商工業に係る事項に関する説明、勘定及び検査
- (6)輸出品の原産地証明
- (7)商工業に関する施設の設置と維持及び運用
- (8)商工業に関する講演会及び講習会の開催
- (9)商工業に関する技術及び技能の普及及び検定試験
- (10)博覧会、見本市等を開催し、及びこれらの開催の斡旋
- (11)商事取引に関する仲介及び斡旋
- (12)商事取引の紛争に関する斡旋、調停及び仲裁
- (13)商工業に関して、相談と指導
- (14)商工業に関して、商工業者の信用調査
- (15)商工業に関して、観光事業等の改善発展を図る
- (16)社会一般の福祉の増進に資する事業
- (17)行政庁から委託を受けた事務
- (18)全各号に掲げるものの外、本商工会議所の目的を達成するために必要な事業

(1) 所管地域の産業経済の現状と課題

高槻市は、大阪や京都のベッドタウンとして発展した住宅都市である。一方で国道171号線沿道を中心に大規模製造業の集積と、中心市街地は複数の商店街や二つの百貨店を始め大型商業施設が立地する等、大阪府内でも有数の多様な商業機能が集積する産業都市でもある。

本市の総事業所数は9,224社で、うち小規模事業者数は5,798社と約63%を占めている（令和3年経済センサス）。本市の全産業のうち、企業数で「卸売業、小売業」が22%と最も多く、次に「宿泊業、飲食サービス業」が11.8%と続く。中分類で事業所数を見ると、飲食業が全産業中1位を占め、本市産業の重要な位置にある。その一方、製造業は4.4%と比較的少ないが、業種別の従業員数の面では、「医療・福祉」、「卸売業・小売業」に次いで11.5%を占めており、本市における製造業の果たす役割は大きいと考える。

本市の産業構造における商業・サービス産業の割合は高いものの、総じて課題となるのは、団塊の世代が後期高齢者となる「2025年問題」により、多くの市内事業所では深刻な人手不足に直面していることである。新規創業の促進や人材採用・確保等の支援、企業の販路開拓、集客力向上や生産性向上を支援するDX推進など通じて、地域経済の活性化を図る必要がある。また近年、頻発する地震等に対応するため、地域の防災・減災対策の意識が高まる中で、中小企業の事業継続力強化の取り組みが喫緊の課題として挙げられる。

(2) 所管地域の活性化の方向性（事業の目標）

当所では、昨年11月より新体制がスタートし、活力ある中小企業・小規模事業者の実現のため、特に企業のDX化AI活用の促進や創業支援等に取り組んでいく。また、高槻市と当所の間で「包括連携協定」を締結し、本市とのパートナーシップを更に強化、地域活性化に資する事業等を推進していく。

経営相談支援では、窓口・巡回等による相談で対応し、特に、原油・原材料高騰、物価上昇等の対応といった事業環境変化の影響を受ける管内小規模事業者の抱える各種経営課題の把握とその課題解決への適切な経営指導等の支援を行う。また、専門相談支援では、経営、税務、労務、金融等の専門分野の相談に対し、それぞれの分野に精通した専門家による個別相談会と経営指導員が専門家と同行して会社や店舗を訪問する専門家派遣相談（出前経営相談）を実施する。

地域活性化事業では、創業・起業支援、採用・雇用・労働関係支援、経営革新支援、BCP、BCMの普及と定着、業種別取引先拡大交流支援、DX化推進支援など特に小規模事業者に必要な経営支援をテーマとした各種セミナーやイベント等を実施する。当所単独および近隣他団体との広域連携による手法を交えながら、相乗効果を図りつつ着実に事業を推進することで、支援企業の経営力向上や生産性向上をサポートしていく。

(3) 事業を実施した効果

○実績時記入

(4) 事業を実施した結果浮かび上がった課題・次年度への取り組み

○実績時記入

I 経営相談支援事業						
前年度支援企業数		220 社				
支援メニュー		単位	当初計画	変更計画	実績	達成率
1	事業所カルテ・サービス提案	事業所	220			0.0%
2	支援機関等へのつなぎ	支援数	25			0.0%
3	金融支援（紹介型）	支援数	8			0.0%
4	金融支援（経営指導型）	支援数	30			0.0%
5	マル経融資等の返済条件緩和支援	事業所	0			-
6	資金繰り計画作成支援	事業所	10			0.0%
7	記帳支援	事業所	3			0.0%
8	労務支援	支援数	5			0.0%
9	人材育成計画作成支援	事業所	0			-
10	販路開拓支援	支援数	35			0.0%
11	事業計画作成支援	支援数	50			0.0%
12	創業支援	事業所	40			0.0%
13	事業継続計画（BCP）作成支援	事業所	5			0.0%
14	生産性向上支援	事業所	5			0.0%
15	財務分析支援	事業所	8			0.0%
16	債権保全計画作成支援	事業所	0			-
17	事業承継支援	事業所	5			0.0%
18	制度対応等	事業所	5			0.0%
19	災害時対応支援	事業所	0			-
20	フォローアップ支援	事業所	6			0.0%
21	結果報告	事業所	220			0.0%
件数設定の根拠（今年度の特徴等）						
<p>支援企業数は昨年度と同様に220事業所で設定。依然として続く物価高騰等の環境変化への対応を始め、各種施策等の活用に必要な事業計画作成支援や資金調達等支援を実施する。また、引き続き創業・起業に意欲のある方が多いことから創業・起業支援、事業継続に向けた事業承継支援、生産性向上に関する支援など小規模事業者の課題解決に向けた支援を行なっていく。</p>						
支援のポイント・成果						
○実績時記入						

II 専門相談支援事業

事業名		単位	当初計画	変更計画	実績	達成率
24	法務相談	日数	0			-
25	税務相談	日数	9			0.0%
26	金融相談	日数	12			0.0%
27	労務相談	日数	8			0.0%
28	その他相談	日数	52			0.0%

支援のポイント・成果

○実績時記入

事業名		起業家育成事業		事業番号	1	新規/継続	継続
想定する実施期間		2013	年度～	年度まで	14	年目	※複数段階的实施事業は別紙にて計画を提出すること
事業の概要	事業概要	創業予定者に対し、創業塾の開催など新規開業を促進する支援事業を総合的に実施し、創業に向けて具体的にアクションを起こす契機を提供する。					
	事業の目的 (現状や課題をどのような状態にしたいか) 企業ニーズ (内容・把握方法等)	<p>【事業の目的】</p> <p>最低賃金引上げ、円安、物価高、インボイス制度登録等への対応による影響を受け、小規模事業者を取り巻く経営環境は依然として厳しい。さらに、経営者の高齢化による廃業もあり、新たな事業創出や既存事業の活性化が課題となっている。そこで、当所では、新規創業の促進や創業後間もない廃業の防止による地域雇用機会の創出・確保を図り、地域経済の活性化と安定的発展に寄与することを目的として起業家育成事業を実施し、当該地域の対象者に対して、創業に向けて具体的にアクションを起こす契機を提供する。</p> <p>【企業ニーズ】</p> <p>これまで実施してきた創業塾では、直近5年間の推移を見ると令和3年度は23名、令和4年度は21名、令和5年度は23名、令和6年度は26名、令和7年度は31名が受講した。また、年間を通じて創業関連の窓口相談や電話等の問合せや相談もあり、潜在的なニーズは非常に高いと思われる。</p>					
	支援する対象 (業種・事業所数等)	対象者は、高槻市内を中心とした近隣の市町村（茨木市・島本町等）在住の創業に関心のある方、創業に向けて準備中の方、創業後間もない方。※会場へ受講の為の来所が可能であれば、大阪府下に在住の方も対象とする。					
これまでの取組状況 ※継続事業の場合のみ記入 ※実施内容・実績数値や改善点を含めること		<p>令和7年度は、先ず6月29日に「創業スタートアップセミナー」を開催した。37名が受講し、創業の心構えや創業者としての適性診断、自己の棚卸しなどを講義形式で学んでいただいた。</p> <p>次に7月19日～8月30日の土曜日に計5回「たかつき創業塾」を開催した。31名が受講し、ビジネスプランの作成を中心に、創業の心構えや基礎知識などを実習を交えながら学んでいただいた。</p> <p>今後、1月24日にフォローアップ研修を開催する予定。次に、12月7日にシニア層（概ね50歳以上の方）の定年退職後の進路について創業を啓発する「たかつきシニア創業セミナー」を開催した。18名が受講し、創業の心構えやビジネスアイデアの発見方法などを講義形式で学んでいただいた。</p> <p>また、創業塾終了後のフォローアップ支援強化事業として、1月21日、2月4日、2月18日、3月18日の計4回に亘り「新米経営者のための基本スキル習得講座実践編！」の開催を予定している。</p> <p>さらに、飲食業が本市産業の重要な位置にあることから、3月7日、3月14日の土曜日に計2回「飲食店開業セミナー」を開催する予定。特に、新関西将棋会館が2024年12月にグランドオープンしたことにより、会館の界限で棋士が勝負飯を注文できる飲食店の発掘、開業、育成に力を入れたい。そして、創業予定者や創業後5年以内の事業者などを対象に、新たな人的ネットワークの構築による取引機会の創出や先輩起業家の実体験に触れることで創業時の不安を取り除き、円滑な創業を推進するための創業者交流会を開催する。</p>					

具体的な実施内容・手法
（いつ・どこで・何を・
どのようにするのかを明確に）

1〈創業スタートアップセミナー〉

【事業手法】人材育成型

【実施時期】令和8年6月～7月頃に実施予定（計1回）

【実施場所】高槻商工会議所 4階大ホール

【実施方法】対面

【実施内容】中小企業診断士を講師に招き、創業に関心のある方、創業を検討している方などを対象に、後日開催する創業塾のプレセミナーとして位置づけた創業スタートアップセミナーを開催する。講義形式で、創業の心構え、創業の基礎知識、ビジネスアイデアの発見方法、創業支援施策の紹介等を行い、創業に対して関心レベルから行動を起こすレベルまで引き上げる。

2〈創業塾〉

【事業手法】人材交流型

【実施時期】令和8年7月～8月頃に実施予定（計5回）

【実施場所】高槻商工会議所 4階大ホール

【実施方法】対面

【実施内容】中小企業診断士や税理士を講師に招き、創業に向けて準備中の方、創業後間もない方、創業に強い関心のある方などを対象に、創業に関する基礎知識の習得のための講義やビジネスプランの作成を支援する創業塾を開催する。会社設立や経理など開業準備の基礎知識や創業融資の紹介、先輩起業家の創業体験談、個人やグループワークによるビジネスプランの作成、ビジネスプランの発表会、受講者交流会、講師や経営指導員による個別相談の実施など、きめ細かな支援を実施する。※一部の回は市の特定創業支援等事業の対象。

3〈新米経営者のための基本スキル習得講座〉

【事業手法】人材育成型

【実施時期】令和9年1月～3月頃に実施予定（計4回）

【実施場所】高槻商工会議所 4階大ホール

【実施方法】対面

【実施内容】中小企業診断士や税理士を講師に招き、主に創業後間もない事業者、創業後1～3年程度の事業者、創業に向けて準備を始めている方などを対象に、新規創業者の順調なテイク・オフや早期廃業抑止及び事業継続の安定化を図るため、必要な知識や情報をテーマ別に実践的、実務的なセミナーを開催する。特にこれまで相談の多い「税務会計」の他に、創業塾の受講生などが抱える課題の解決につながるものや経営者として知っておきたい知識や情報をテーマに講座を開催する。※市の特定創業支援等事業の対象。

4〈飲食店開業セミナー〉

【事業手法】人材育成型

【実施時期】令和9年3月頃に実施予定（計2回）

【実施場所】高槻商工会議所 4階大ホール

【実施方法】対面

【実施内容】中小企業診断士を講師に招き、これから飲食店を始めたい方等を対象に、新規創業者の発掘と早期廃業抑止及び事業継続の安定化を図るため、飲食店の開業に役立つセミナーを開催する。お店のコンセプトや立地、集客方法、開業までに必要な期間と準備、開業後の基礎知識等飲食店に特化したセミナーを開催する。※市の特定創業支援等事業の対象。

5〈シニア創業セミナー〉

【事業手法】人材育成型

【実施時期】令和8年11月～12月頃に実施予定（計1回）

【実施場所】高槻商工会議所 4階大ホール

【実施方法】対面

【実施内容】中小企業診断士を講師に招き、概ね50歳以上の方で、創業に興味のある方や定年退職後の進路について創業を啓発するセミナーを開催する。創業の心構え、創業の基礎知識、ビジネスアイデアの発見方法、創業支援施策の紹介等を行い、創業に対して関心レベルから行動を起こすレベルまで引き上げる。

6〈創業者交流会〉

【事業手法】人材交流型

【実施時期】令和8年12月～令和9年2月頃に実施予定（計1回）

【実施場所】高槻商工会議所 4階大ホール

【実施方法】対面

【実施内容】中小企業診断士などを講師に招き、創業予定者や創業後5年以内の事業者などを対象に、新たな人的ネットワークの構築による取引機会の創出や先輩起業家の実体験に触れることで創業時の不安を取り除き、円滑な創業を推進するための交流会を開催する。

		○ (a)府施策連携	(b)広域連携	○ (c)市町村連携	○ (d)相談事業相乗効果			
		商-17	起業家の育成、創業の促進	創業・経営革新				
事業手法 (該当する場合は ○印と下欄に その根拠)		(a)府施策連携商17番 経営支援課経営革新グループと連携し府の創業支援施策のPRを図る。また、府が主催する創業支援機関ネットワーク会議に参加し、府下の支援機関とのネットワークを構築する。 (c)市町村連携 1産業競争力強化法に基づく創業支援等事業計画の認定連携創業支援事業者であり「高槻創業支援ネットワーク」の構成員として、市の計画に基づきセミナー、創業塾を実施。 2市の広報誌に受講生募集記事の掲載や公共施設へのチラシ・ポスターの配架など本事業のPR面で協力を得る。 (d)相談事業相乗効果 創業希望という前向きな受講者を対象としているので、相談事業への相乗効果が期待できる。						
主な事業の目標	総支援対象企業数	設定根拠及び募集方法⇒ 140 社	支援対象企業数は、過去に実施した創業塾の受講者数を参考に設定。募集はチラシ、ポスター、DM、会報、ホームページ等の他、巡回・窓口相談時、Osaka起業家応援メールマガジンを活用して告知、大阪府下より受講者募集を実施する。					
	主な支援対象企業の変化	代表指標	創業に向けて本格的に準備を始めると回答した人の割合	数値目標	70 %			
	その他目標値	目標値の内容⇒						
算定基準 (行が足りない場合は、⇒の 行に挿入)		サービス単価		支援企業数	係数	標準事業費		
	1	20,200	円 ×	35	社 ×	1.00 =	707,000	円
	2	40,400	円 ×	25	社 ×	1.50 =	1,515,000	円
	3	20,200	円 ×	25	社 ×	1.40 =	707,000	円
	4	20,200	円 ×	15	社 ×	1.20 =	363,600	円
	5	20,200	円 ×	20	社 ×	1.00 =	404,000	円
	6	40,400	円 ×	20	社 ×	1.00 =	808,000	円
		合計		140	社	(小計)	4,504,600	円
※新規の広域連携事業の場合は広域連携促進費を加算（小計の5%）								
計 4,504,600 円								
独自提案単価及び独自補正係数の根拠 (基準どおりの場合不要)								
算出額	1市町村等補助	円		交付市町村等				
	2受益者負担	125,000 円		負担金の積算		創業塾のみ受講料を徴収 @5,000円×25名		
	標準事業費	補助率				(1市町村等+2受益者負担)		
	4,504,600	円 ×	1.00 =	4,379,600 円		(125,000 円)		
補助金の団体配分 (「代」欄には、中核団体または7リングで説明する代表団体に○)	代	商工会・会議所名	配分額		支援企業数	役割（配分の考え方）		
	○	高槻商工会議所	4,379,600 円		140			
					円			
					円			
					円			

別紙：積算根拠となる支援対象企業数と支援対象企業の変化について

事業の目標1	支援対象企業数の合計	設定根拠及び募集方法⇒	(人材育成型) 支援対象企業数は、過去に実施した講座の参加者数を参考に設定。募集はチラシ、DM、会報、ホームページ等の他、巡回・窓口相談時、Osaka起業家応援メールマガジンを活用して告知、大阪府下より受講者募集を実施する。			
		35	社			
	支援対象企業の変化	指標	創業に向けて行動を始めたいと回答した人の割合	数値目標	70	%
	その他目標値	目標値の内容⇒				
事業の目標2	支援対象企業数の合計	設定根拠及び募集方法⇒	(人材交流型) 支援対象企業数は、過去に実施した創業塾の受講者数を参考に設定。募集はチラシ、ポスター、DM、会報、ホームページ等の他、巡回・窓口相談時、Osaka起業家応援メールマガジンを活用して告知、大阪府下より受講者募集を実施する。			
		25	社			
	支援対象企業の変化	指標	創業に向けて本格的に準備を始めると回答した人の割合	数値目標	70	%
	その他目標値	目標値の内容⇒				
事業の目標3	支援対象企業数の合計	設定根拠及び募集方法⇒	(人材育成型) 支援対象企業数は、過去に実施した講座の参加者数を参考に設定。募集はチラシ、DM、会報、ホームページ等の他、巡回・窓口相談時、Osaka起業家応援メールマガジンを活用して告知、大阪府下より受講者募集を実施する。			
		25	社			
	支援対象企業の変化	指標	今後の経営に役立つと回答した人の割合	数値目標	90	%
	その他目標値	目標値の内容⇒				
事業の目標4	支援対象企業数の合計	設定根拠及び募集方法⇒	(人材育成型) 支援対象企業数は、過去に実施した講座の参加者数を参考に設定。募集はチラシ、DM、会報、ホームページ等の他、巡回・窓口相談時、Osaka起業家応援メールマガジンを活用して告知、大阪府下より受講者募集を実施する。			
		15	社			
	支援対象企業の変化	指標	創業に向けて行動を始めたいと回答した人の割合	数値目標	70	%
	その他目標値	目標値の内容⇒				
事業の目標5	支援対象企業数の合計	設定根拠及び募集方法⇒	(人材育成型) 支援対象企業数は、過去に実施した講座の参加者数を参考に設定。募集はチラシ、DM、会報、ホームページ等の他、巡回・窓口相談時、Osaka起業家応援メールマガジンを活用して告知、大阪府下より受講者募集を実施する。			
		20	社			
	支援対象企業の変化	指標	創業に向けて行動を始めたいと回答した人の割合	数値目標	70	%
	その他目標値	目標値の内容⇒				
事業の目標6	支援対象企業数の合計	設定根拠及び募集方法⇒	(人材育成型) 支援対象企業数は、過去に実施したたかつき創業塾フォローアップ研修の参加者数を参考に設定。募集はチラシ、DM、会報、ホームページ等の他、巡回・窓口相談時、Osaka起業家応援メールマガジンを活用して告知、大阪府下より受講者募集を実施する。			
		20	社			
	支援対象企業の変化	指標	創業に向けて有益な情報交換や人脈を構築できたと回答した人の割合	数値目標	70	%
	その他目標値	目標値の内容⇒				

事業名		若手人材の採用・定着支援事業		事業番号	2	新規/継続	継続
想定する実施期間		2013	年度～	年度まで	14	年目	※複数年段階的实施事業は別紙にて計画を提出すること
事業の概要	事業概要	<p>経営者等向けに若手人材（若手・新入社員）の採用方法、定着率を向上させるノウハウの習得や人材育成等のセミナーを開催し、グループワークによる受講者間の問題意識の共有や解決策の検討を行う。併せて、階層別（経営者・若手社員・中堅社員）コミュニケーション力向上セミナーや新入社員定着セミナーも開催する。</p>					
	事業の目的 (現状や課題をどのような状態にしたいか) 企業ニーズ (内容・把握方法等)	<p>〔事業の目的〕 中小企業は学生を含む若年者の獲得が、大きな課題となっている。さらに、採用しても3年以内に離職する社員の割合は3割以上、特に入社1年目の新入社員離職率は1割以上と共に大きく、今後は、いかに優秀な若手人材を採用し、定着させ、事業成長を図っていくかが重要である。そこで、若手人材の採用方法、定着率を向上させるノウハウの習得や人材育成等のセミナーを開催する。セミナーでは、グループワークを取り入れ、受講者間での問題意識の共有や解決を目指す事業を開催する。また、若手人材が定着するための階層別（経営者・若手社員・中堅社員）コミュニケーション力向上セミナーや入社1年目の新入社員が定着するためのセミナーを開催する。</p> <p>〔企業ニーズ〕 中小企業は、折角若手人材を採用できて早期に離職し、自社の戦力として人を育てられない問題がある。そのため、採用手法、採用後の若手人材定着に関するノウハウの習得や人材育成等については、潜在的に十分にニーズがあると思われる。</p>					
	支援する対象 (業種・事業所数等)	中小企業経営者、管理職、総務・人事担当者、個人事業主、若手人材、中堅社員					
これまでの取組状況 <u>※継続事業の場合のみ記入</u> <u>※実施内容・実績数値や改善点を含めること</u>		<p>〈若手人材採用セミナー〉 ○セミナー名：経営者・人事担当者のための若手人材採用と助成金セミナー 日付：令和7年10月7日（火） 実績：16社18名（補助対象数17社） セミナー終了後の自社の変化：18名中14名が若手人材の採用について情報やアドバイスを得た。</p> <p>〈若手人材定着セミナー〉 ○セミナー名：離職を止める絶対条件とは？若手が“辞めない”人材育成と環境整備 日付：令和7年10月15日（水） 実績：7社7名（補助対象数7社） セミナー終了後の自社の変化：7名中7名が若手人材の定着について情報やアドバイスを得た。</p> <p>〈経営者向けコミュニケーション力向上セミナー〉全2回連続講座 ○セミナー名：経営者・管理職・人事担当者のためのコミュニケーション力・若手社員定着率向上セミナー 日付：令和7年11月12日（水）、19日（水） 実績：11社15名（補助対象数13社） セミナー終了後の自社の変化：それぞれ10名中10名、11名中11名が社内コミュニケーションについてアドバイスを得た。</p> <p>〈若手社員向けコミュニケーション力向上セミナー〉全2回連続講座 ○セミナー名：若手社員向けコミュニケーション力向上セミナー 日付：令和7年12月2日（火）、9日（火） 実績：19社29名（補助対象数22社） セミナー終了後の自社の変化：それぞれ23名中23名、22名中22名が社内外コミュニケーションについてアドバイスを得た。</p> <p>〈中堅社員向けコミュニケーション力向上セミナー〉 ○セミナー名：中堅社員向けコミュニケーション力向上セミナー 日付：令和8年1月23日（金） 実績：17社25名（補助対象数20社） セミナー終了後の自社の変化：24名中21名が社内コミュニケーションについてアドバイスを得た。</p> <p>〈新入社員定着セミナー〉 ○セミナー名：新入社員フォローアップ研修 日付：令和7年9月5日（金） 実績：9社15名（補助対象数11.5社） セミナー終了後の自社の変化：15名中15名が入社後に経験した仕事や自身の行動の振り返りについてアドバイスを得た。</p> <p>令和7年度は、全体的に好評であったが参加者は想定より少なかった。今年度は、中小企業に更なる参加をして頂くため、開催時期を早める等を検討し、早い段階から積極的なPRを実施したい。また、受講者アンケートの意見を反映したカリキュラムも検討したい。</p>					
具体的な実施内容・手法 (いつ・どこで・何を・どのようにするのかを明確に)		<p>1 〈若手人材採用セミナー（仮称）〉 【事業手法】人材交流型 【実施時期】令和8年9月～10月頃に実施予定（計1回） 【実施場所】高槻商工会議所 4階大ホール 【実施方法】対面 【実施内容】社会保険労務士、中小企業診断士、経営コンサルタント等を講師に招き、経営者・管理職・人事担当者向けに優秀な若手人材を採用するためには、どうすれば良いのか。採用手法、採用・定着のための雇用に関する制度について学ぶとともに、若手人材採用・雇用に関する助成金研修を開催する。</p> <p>2 〈若手人材定着セミナー（仮称）〉 【事業手法】人材交流型 【実施時期】令和8年9月～10月頃に実施予定（計1回） 【実施場所】高槻商工会議所 4階大ホール 【実施方法】対面 【実施内容】社会保険労務士、中小企業診断士、経営コンサルタント等を講師に招き、経営者・管理職・人事担当者向けに若手人材定着・育成セミナーを開催する。若手人材の定着率を高めるポイントや人材育成等について学ぶ。 ※12ともグループワークを実施し、若手人材の採用・定着に向けた具体的な対策を学ぶ。 また、個別の事案に対しては、各日ともセミナー終了後個別相談会を同時開催する。 事業実施にあたり、参加企業に対して、OSAKAしごとフィールドのPRや府作成のアンケートを配布することにより、会員登録の誘導を図る。</p>					

	<p>3 <経営者向けコミュニケーション力向上セミナー（仮称）> 【事業手法】人材交流型 【実施時期】令和8年11月頃に実施予定（計2回） 【実施場所】高槻商工会議所 4階大ホール 【実施方法】対面 【実施内容】中小企業診断士、社会保険労務士、経営コンサルタント等を講師に招き、経営者・管理職・人事担当者向けに社内コミュニケーション力向上研修やリーダーシップ研修を開催する。 ・実践編Ⅰ（経営者・管理職・人事担当者向け社内コミュニケーション力向上研修1） 若手人材の定着する働きやすい職場環境を創るために、信頼関係を構築するコミュニケーション力（若手人材とのコミュニケーションの取り方（アンガーマネジメント、ハラスメント対策、傾聴力、部下を育てるコーチングスキル、褒め方・叱り方、承認力等））を学ぶ。 ・実践編Ⅱ（経営者・管理職・人事担当者向け社内コミュニケーション力向上研修2、組織マネジメント、リーダーシップ研修） 引き続き若手人材との信頼関係を構築するコミュニケーション力（組織づくりのための報連相、人事評価制度の確率、1on1ミーティング、若手人材にやる気を出さす方法等）を学ぶと共に、経営者や管理職の役割、組織マネジメント、リーダーシップについて学ぶ。</p> <p>4 <若手社員向けコミュニケーション力向上セミナー（仮称）> 【事業手法】人材交流型 【実施時期】令和8年11月～12月頃に実施予定（計2回） 【実施場所】高槻商工会議所 4階大ホール 【実施方法】対面 【実施内容】中小企業診断士、社会保険労務士、経営コンサルタント等を講師に招き、若手社員向けに社内外コミュニケーション力向上研修を開催する。 ・実践編Ⅰ（若手社員向け社内外コミュニケーション力向上研修1） コミュニケーションの基本と聴き方、伝え方、報連相等を若手社員が身に付け、上司、先輩、後輩、同僚、他部署等に信頼関係を構築するコミュニケーション力を学ぶ。 ・実践編Ⅱ（若手社員向け社内外コミュニケーション力向上研修2） 若手社員が社内（上司、先輩、後輩、同僚、他部署等）、社外（お客様）との信頼関係を構築するコミュニケーション力を学ぶ。</p> <p>5 <中堅社員向けコミュニケーション力向上セミナー（仮称）> 【事業手法】人材交流型 【実施時期】令和9年1月頃に実施予定（計1回） 【実施場所】高槻商工会議所 4階大ホール 【実施方法】対面 【実施内容】中小企業診断士、社会保険労務士、経営コンサルタント等を講師に招き、中堅社員向けに社内コミュニケーション力向上セミナーを開催する。 ・実践編Ⅰ（中堅社員向け社内コミュニケーション力向上研修1） 若手人材に直接指導にあたる年齢層が幅広い中堅社員が、若手人材の定着する働きやすい職場環境を創るために、上司や若手人材と信頼関係を構築するコミュニケーション力を学ぶ。 ※345ともグループワークを実施し、円滑なコミュニケーション力の向上を目指す。34は実践編Ⅰと実践編Ⅱはセット受講。 事業実施にあたり、参加企業に対して、OSAKAしごとフィールドのPRや府作成のアンケートを配布することにより、会員登録の誘導を図る。</p> <p>6 <新入社員定着セミナー（仮称）> 【事業手法】人材交流型 【実施時期】令和8年7月～9月頃に実施予定（計1回） 【実施場所】高槻商工会議所 4階大ホール 【実施方法】対面 【実施内容】中小企業診断士、社会保険労務士、経営コンサルタント等を講師に招き、新入社員向けに定着するためのフォローアップ研修を開催する。 離職率が高い入社1年目の新入社員が、入社後に経験した仕事や自身の行動を振り返り、グループワークを通して不安を取り除きワンランク上の人材にステップアップする方法を学ぶ。 事業実施にあたり、参加企業に対して、OSAKAしごとフィールドのPRを行ない、会員登録の誘導を図る。</p>																			
<p>事業手法 （該当する場合は ○印と下欄に その根拠）</p>	<table border="1"> <tr> <td data-bbox="411 1646 550 1684">○</td> <td data-bbox="550 1646 689 1684">(a)府施策連携</td> <td data-bbox="689 1646 828 1684">(b)広域連携</td> <td data-bbox="828 1646 967 1684">(c)市町村連携</td> <td data-bbox="967 1646 1106 1684">○</td> <td data-bbox="1106 1646 1482 1684">(d)相談事業相乗効果</td> </tr> <tr> <td colspan="2" data-bbox="411 1684 550 1722">労-6</td> <td colspan="3" data-bbox="550 1684 1106 1722">若手人材の採用・定着支援事業</td> <td colspan="2" data-bbox="1106 1684 1482 1722">人材育成・労務</td> </tr> <tr> <td colspan="6" data-bbox="411 1722 1482 1845"> (a)府施策連携 労働関係6、OSAKAしごとフィールドと連携して広報、運営を行う。(d)相談事業相乗効果 個別相談会や専門家による定例労務相談会で、若手人材確保対策に取組もうとする企業を個別に支援することで、相談事業への相乗効果が期待できる。 </td> </tr> </table>	○	(a)府施策連携	(b)広域連携	(c)市町村連携	○	(d)相談事業相乗効果	労-6		若手人材の採用・定着支援事業			人材育成・労務		(a)府施策連携 労働関係6、OSAKAしごとフィールドと連携して広報、運営を行う。(d)相談事業相乗効果 個別相談会や専門家による定例労務相談会で、若手人材確保対策に取組もうとする企業を個別に支援することで、相談事業への相乗効果が期待できる。					
○	(a)府施策連携	(b)広域連携	(c)市町村連携	○	(d)相談事業相乗効果															
労-6		若手人材の採用・定着支援事業			人材育成・労務															
(a)府施策連携 労働関係6、OSAKAしごとフィールドと連携して広報、運営を行う。(d)相談事業相乗効果 個別相談会や専門家による定例労務相談会で、若手人材確保対策に取組もうとする企業を個別に支援することで、相談事業への相乗効果が期待できる。																				

主な事業の目標	総支援対象企業数	設定根拠及び募集方法⇒ 90 社	(人材交流型) 令和7年度に実施した若手人材採用セミナー、若手人材定着セミナー、階層別（経営者・若手社員・中堅社員）コミュニケーション力向上セミナー、新入社員定着セミナーの参加企業数を参考に設定。募集はDMチラシ、当所会報、ホームページ等にて行う。							
	主な支援対象企業の変化	代表指標	若手人材定着に関して具体的な対策を講じると回答した企業割合	数値目標	90	%				
	その他目標値	目標値の内容⇒								
算定基準 (行が足りない場合は、⇒の行に挿入)	サービス単価			支援企業数		係数		標準事業費		
	1	40,400	円 ×	15	社 ×	1.00	=	606,000	円	
	2	40,400	円 ×	10	社 ×	1.00	=	404,000	円	
	3	40,400	円 ×	10	社 ×	1.20	=	484,800	円	
	4	40,400	円 ×	20	社 ×	1.20	=	969,600	円	
	5	40,400	円 ×	20	社 ×	1.00	=	808,000	円	
	6	40,400	円 ×	15	社 ×	1.00	=	606,000	円	
	合計			90	社	(小計)		3,878,400	円	
	※新規の広域連携事業の場合は広域連携促進費を加算（小計の5%）								円	
	計								3,878,400	円
独自提案単価及び独自補正係数の根拠 (基準どおりの場合不要)										
算出額	1市町村等補助		円	交付市町村等						
	2受益者負担		円	負担金の積算						
	標準事業費		補助率		(1市町村等+2受益者負担)					
	3,878,400	円 ×	1.00	=	3,878,400	円	(円)		
補助金の団体配分 (「代」欄には、中核団体またはヒアリングで説明する代表団体に○)	代	商工会・会議所名	配分額	支援企業数	役割（配分の考え方）					
	○	高槻商工会議所	3,878,400 円	90						
			円							
			円							
			円							

別紙：積算根拠となる支援対象企業数と支援対象企業の変化について

事業の目標1	支援対象企業数の合計	設定根拠及び募集方法⇒	(人材交流型) 令和7年度に実施した若手人材採用セミナーの参加企業数を参考に設定。募集はDMチラシ、当所会報、ホームページ等にて行う。			
		15	社			
	支援対象企業の変化	指標	若手人材採用に関して具体的な対策を講じると回答した企業割合	数値目標	90	%
	その他目標値	目標値の内容⇒				
事業の目標2	支援対象企業数の合計	設定根拠及び募集方法⇒	(人材交流型) 令和7年度に実施した若手人材定着セミナーの参加企業数を参考に設定。募集はDMチラシ、当所会報、ホームページ等にて行う。			
		10	社			
	支援対象企業の変化	指標	若手人材定着に関して具体的な対策を講じると回答した企業割合	数値目標	90	%
	その他目標値	目標値の内容⇒				
事業の目標3	支援対象企業数の合計	設定根拠及び募集方法⇒	(人材交流型) 令和7年度に実施した経営者向けコミュニケーション力向上セミナーの参加企業数を参考に設定。募集はDMチラシ、当所会報、ホームページ等にて行う。			
		10	社			
	支援対象企業の変化	指標	コミュニケーション能力が向上し、自社で活かせると回答した人の割合	数値目標	85	%
	その他目標値	目標値の内容⇒				
事業の目標4	支援対象企業数の合計	設定根拠及び募集方法⇒	(人材交流型) 令和7年度に実施した若手社員向けコミュニケーション力向上セミナーの参加企業数を参考に設定。募集はDMチラシ、当所会報、ホームページ等にて行う。			
		20	社			
	支援対象企業の変化	指標	コミュニケーション能力が向上し、自社で活かせると回答した人の割合	数値目標	85	%
	その他目標値	目標値の内容⇒				
事業の目標5	支援対象企業数の合計	設定根拠及び募集方法⇒	(人材交流型) 令和7年度に実施した中堅社員向けコミュニケーション力向上セミナーの参加企業数を参考に設定。募集はDMチラシ、当所会報、ホームページ等にて行う。			
		20	社			
	支援対象企業の変化	指標	コミュニケーション能力が向上し、自社で活かせると回答した人の割合	数値目標	85	%
	その他目標値	目標値の内容⇒				
事業の目標6	支援対象企業数の合計	設定根拠及び募集方法⇒	(人材交流型) 令和7年度に実施した新入社員定着セミナーの参加企業数を参考に設定。募集はDMチラシ、当所会報、ホームページ等にて行う。			
		15	社			
	支援対象企業の変化	指標	仕事に対して行動意欲が向上し、自社で活かせると回答した人の割合	数値目標	85	%
	その他目標値	目標値の内容⇒				

事業名		高槻求人求職マッチングフェア		事業番号	3	新規/継続	継続		
想定する実施期間		2011	年度~	年度まで	16	年目	※複数年段階的实施事業は別紙にて計画を提出すること		
事業の概要	事業概要	高槻市と共催で合同就職面接会を実施し、特に雇用のミスマッチが生じている中小企業等の雇用確保と求職者の雇用促進を図る。また、求職者向けセミナーや各種相談会などを同時に行う予定。							
	事業の目的 (現状や課題をどのような状態にしたいか) 企業ニーズ (内容・把握方法等)	<p>【事業の目的】 大阪府の2025年10月の有効求人倍率は1.17と全国(1.18)と比較して少し低い。また、完全失業率は3.1%(同年7月~9月)と全国値2.6%(同年10月)に比べると高く雇用のミスマッチが発生している(大阪労働局及び大阪府調べ)。特に、地元の中小零細企業では、単独で求人を募集しても有能な人材の確保は難しく、また人手不足も相まって実際に募集しても人が集まらないと言う声が多い。当イベントは、少しでも有能な人材を求める企業側とより良い職場を求める求職者の両者を結び付ける機会を提供し、中小企業・小規模事業者の雇用確保と求職者の雇用促進を図ることを目的とする。</p> <p>【企業ニーズ】 前回のイベントでは、人手不足が顕著な企業を中心に応募が25社あり、人材採用に苦慮している企業が多いことが窺われるため、当イベントを実施する意義は大いにあると考える。</p>							
	支援する対象 (業種・事業所数等)	業種を問わず人材採用を検討している中小企業・小規模事業者の経営者や採用担当者と一般求職者(全年齢を対象)							
これまでの取組状況 <small>※継続事業の場合のみ記入 ※実施内容・実績数値や改善点を含めること</small>		<p>◆合同企業面接会inたかつき 【実施日時】2025年11月28日(金)13時~16時 【実施会場】高槻市立生涯学習センター(高槻市役所) 【実施方法】対面 【実施内容】企業ごとにブースを設けて、企業説明や面接を実施 【参加者数】(企業数)18社(支援対象外企業1社含む)、142名(うち面接会参加者72名)、 【同時開催】オープニングセミナー(29名)、個別カウンセリング(4名)、 「就職お役立ちセミナー」(25名)、各種相談会(計30名)を実施</p> <p>予約制ではなく当日受付のみで実施した。セミナー参加者を始め、終盤まで待合は多くの求職者で混雑し、一企業で25名の求職者が説明・面談を受けるなど盛況であった。また求職者の訪問がゼロの企業は一社だけで、参加企業全体の満足度は82.3%と非常に高かった。求人企業数だけでなく、求職者数も目標をクリアできた。今後も両者にとって良いイベントとなるように取り組んでいきたい。</p>							
具体的な実施内容・手法 (いつ・どこで・何を・どのようにするのかを明確に)		<p>◆合同企業面接会inたかつき 【事業手法】人材交流型 【実施時期】2026年11月27日(金)予定 【実施会場】高槻市立生涯学習センター(高槻市役所) 【実施方法】対面 【実施内容】企業別のブースにて説明や面接を実施 【参加者数】(支援企業)16社(来場数)60名 【同時開催】求職者向けセミナーなどの求職者に役立つコンテンツの実施、各種相談ブースの設置など高槻市、ハローワーク茨木との共催で実施。 イベント当日は大阪府が指定する広報物を参加企業や求職者へ配布する。また、相談ブース等の設置も検討する。</p>							
事業手法 (該当する場合は○印と下欄にその根拠)		○ (a)府施策連携		○ (b)広域連携		○ (c)市町村連携		○ (d)相談事業相乗効果	
		労-1		求人・求職マッチング事業(地域労働ネットワーク事業)		雇用・求人			
		<p>(a)府施策連携:大阪府労働環境課労働環境推進グループと連携して実施。PR面で各団体と連携を図り運営する。 (c)市町村連携:当所が主に求人企業の募集を担当し、高槻市、ハローワーク等と連携を図り効果的に実施。 (d)相談事業相乗効果:人材採用・定着の問題を始めたとした労務等の相談対応を行う。</p>							
主な事業の目標	総支援対象企業数	設定根拠及び募集方法⇒	令和7年度の実績18社(支援対象外1社含む)より設定。各団体のホームページや会報誌にて募集案内、巡回や電話等での告知等で募集を行う。						
	主な支援対象企業の変化	16	社	代表指標	参加企業の内、採用に至った企業数		数値目標	5	社
	その他目標値	目標値の内容⇒	来場者数(来場された方へのアンケート等で把握)						
		60	名						

5-1. 地域活性化事業 事業調書 (計画)

高槻商工会議所

(担当者: 長澤)

	サービス単価	支援企業数		係数		標準事業費			
	⇒	40,400	円 ×	16	社 ×	1.00	=	646,400	円
40,400		円 ×	60	社 ×	0.05	=	121,200	円	
		円 ×		社 ×		=		円	
		円 ×		社 ×		=		円	
		円 ×		社 ×		=		円	
	合計		76	社	(小計)		767,600	円	
※新規の広域連携事業の場合は広域連携促進費を加算 (小計の5%)									
							計	767,600	円
独自提案単価及び独自補正係数の根拠 (基準どおりの場合不要)									
算出額	①市町村等補助		円	交付市町村等					
	②受益者負担		円	負担金の積算					
	標準事業費		補助率		((①市町村等+②受益者負担)				
	767,600	円 ×	1.00	=	767,600	円	(円)		
補助金の団体配分 (「代」欄には、中核団体またはヒアリングで説明する代表団体に○)	代	商工会・会議所名		配分額		支援企業数	役割 (配分の考え方)		
	○	高槻商工会議所		767,600 円		16			
				円					
				円					
				円					

事業名		クリエイターと連携した新ビジネス・価値創出支援事業		事業番号	4	新規/継続	継続		
想定する実施期間		2020	年度～	年度まで	7	年目	※複数段階的实施事業は別紙にて計画を提出すること		
事業の概要	事業概要	府内事業者のクリエイティブ活用促進（クリエイターとのマッチング希望事業者の発掘を含む）と事業者のクリエイティブ課題の実践的解決の支援（講義形式によるクリエイターとの課題の理解・共有、マッチング機会の提供）を重点的に行う。							
	事業の目的 (現状や課題をどのような状態にしたいか) 企業ニーズ (内容・把握方法等)	<p>【事業の目的】 中小零細事業者が淘汰される厳しい景況下において、他社との差別化を図るために、自社の競争力強化や販売力、広報力の向上が求められている。しかし、「デザイナーなどクリエイターに業務相談や発注してみたいけど、誰にどのよう相談すれば良いかわからない」という声も多く見受けられる。そこで本事業では、府内中小企業に対してクリエイティブ活用を促し、自社商品・サービスの開発に寄与することで経営の付加価値向上に繋げる。さらに、クリエイティブ課題の実践的な解決支援を行う中で、デザインサービスを売り込みたいクリエイター等に対して、商談の機会を提供することでクリエイター等の育成支援につなげる。</p> <p>【企業ニーズ】 厳しい競争社会で生き残るためにも、中小企業・小規模事業者にとって、デザイン活用およびブランド構築によって高付加価値化を支援する意義は大きく、一定のニーズがあると考えられる。日常的な相談やセミナーアンケート等において、デザイン活用に関する要望や、クリエイターとクリエイティブ課題を持つ事業者が交流できるイベント開催を希望する声が見受けられた。</p>							
	支援する対象 (業種・事業所数等)	業種を問わず、広報力強化や付加価値向上を図りたい中小企業・小規模事業者、従業員（商品企画・マーケティング・デザイン・開発担当者等）、創業予定者等、デザイン関連事業者（クリエイター、カメラマン、ライター等）							
これまでの取組状況 ※継続事業の場合のみ記入 ※実施内容・実績数値や改善点を含めること		<p>2025年12月5日に開催した「クリエイティブ共創プロジェクトミーティング」では、『「サステナブルな商品・サービスづくり」×クリエイター』をテーマに、人材交流型セミナー及びプレゼン（クリエイティブ課題を持つ事業者3社）を行い、クリエイター事業者等との面談の機会を設けたクリエイティブの課題解決を図る事業を開催した。人材交流型セミナーには支援企業数の目標15社のところ13.5社14名の参加があり、全体の満足度は100%と好評であった。プレゼン企業はクリエイターと合計32件の面談（名刺交換等）機会を持つことができた。また、2回目のクリエイティブ共創プロジェクトミーティングを3月頃に開催予定である。</p> <p>告知期間をしっかりと取れるように全体的なスケジュールを見直し改善を図りたい。今年度の事業の参加者からは「今後もクリエイターとの交流の機会を持ちたいのでイベントを継続して欲しい」との声をいただいた。また、セミナーのテーマもニーズに合致した内容で選定したい。</p>							
具体的な実施内容・手法 (いつ・どこで・何を・どのようにするのかを明確に)		<p>クリエイティブ共創プロジェクトミーティング（仮称）の実施 【事業手法】①人材交流型、②販路開拓型（プレゼン実施） 【実施時期（予定）】2026年12月、2027年3月頃（計2回） 【実施場所】高槻商工会議所 会議室（予定） 【実施方法】対面 【実施内容】 ①人材交流型：クリエイティブ課題の実例等を用いて、課題解決の視点等をファシリテートするセミナー ②販路開拓型：クリエイターと協業したい中小事業者による自社クリエイティブ課題のプレゼンと質疑参加者交流（プレゼン企業とのコラボ・課題解決に取り組みたいクリエイターとのマッチング）プレゼン企業に進捗状況を確認し、必要に応じてクリエイターに繋ぐなど継続的に販路開拓支援を行う。</p> <p>※上記事業を高槻商工会議所（予定）にて、セミナーテーマやプレゼン企業を変えて2回開催する。 ※上記事業は、全て「クリエイティブネットワークセンター大阪 メビック」と連携を図って実施する。</p>							
事業手法 (該当する場合は○印と下欄にその根拠)		<input type="radio"/>	(a) 府施策連携	<input type="radio"/>	(b) 広域連携	<input type="radio"/>	(c) 市町村連携	<input type="radio"/>	(d) 相談事業相乗効果
		局-1	クリエイターと連携した新たなビジネスや価値の創出支援			販路開拓			
		(a)府施策連携：大阪産業局関連1。大阪産業局クリエイティブ産業推進部および商工労働総務課調整グループと連携して広報、運営を行う。 (d)相談事業相乗効果：参加企業に対し、アフターフォローを行い、カルテ化につなげる。							
主な事業の目標	総支援対象企業数	設定根拠及び募集方法⇒	年に2回開催するため、セミナー支援対象企業数は15社×2回=30社、販路開拓（プレゼン企業）の支援対象企業数は3社×2回=6社と過去の実績に基づき設定。募集はチラシ、当所会報、DM、ホームページ、メルマガ等にて行う。また、メビックや大阪府等にメルマガ配信、チラシ配布について協力を依頼する。						
	36	社	代表指標	クリエイティブ課題を持つ事業者を支援するクリエイター等の講義や実例等から課題解決の糸口を見出すノウハウを習得し、実践的に活用する、もしくは活用を検討する事業所の割合		数値目標	70	%	
	その他目標値	目標値の内容⇒							

算定基準 (行が足りない場合は、⇒の 行に挿入)	サビ*単価	支援企業数		係数		標準事業費		
	40,400	円 ×	30	社 ×	1.00	=	1,212,000	円
	50,500	円 ×	6	社 ×	1.00	=	303,000	円
	50,500	円 ×	60	社 ×	0.05	=	151,500	円
		円 ×		社 ×		=		円
	円 ×		社 ×		=		円	
	合計		96	社	(小計)		1,666,500	円
※新規の広域連携事業の場合は広域連携促進費を加算 (小計の5%)								円
計							1,666,500	円
独自提案単価及び 独自補正係数の根拠 (基準どおりの場合不要)								
算出額	①市町村等補助		円	交付市町村等				
	②受益者負担		円	負担金の積算				
	標準事業費			補助率		(①市町村等+②受益者負担)		
	1,666,500	円 ×	1.00	=	1,666,500	円	(円)	
補助金の団体配分 (「代」欄には、中核団体ま たはヒアリングで説明する代表団 体に○)	代	商工会・会議所名		配分額		支援企業数	役割 (配分の考え方)	
	○	高槻商工会議所		1,666,500 円		36		
				円				
				円				
				円				

別紙：積算根拠となる支援対象企業数と支援対象企業の変化について

事業の目標①	支援対象企業数の合計	設定根拠及び 募集方法⇒		年に2回開催するため、支援対象企業数は15社×2回=30社とする。募集はチラシ、当所会報、DM、ホームページ、メルマガ等にて行う。また、メビックや大阪府等にメルマガ配信、チラシ配布について協力を依頼する。				
	支援対象企業の変化	指標	クリエイティブ課題を持つ事業者を支援するクリエイター等の講義や実例等から課題解決の糸口を見出すノウハウを習得し、実践的に活用する、もしくは活用を検討する事業所の割合			数値目標	70	%
	その他目標値	目標値の内容⇒						
事業の目標②	支援対象企業数の合計	設定根拠及び 募集方法⇒		年に2回開催するため、支援対象企業数は3社×2回=6社とする。また、2025年度はプレゼン企業の1社平均10件の商談(面談)があったため、今回も1社10件程度は見込まれると想定。チラシ、当所会報、DM、ホームページ、メルマガ等にてデザイン事業者にデザイン等を発注したい中小企業を募集し発掘する。また、メビックや大阪府等にメルマガ配信、チラシ配布について協力を依頼する。				
	支援対象企業の変化	指標	商談(面談)件数			数値目標	60	件
	その他目標値	目標値の内容⇒		プレゼン企業1社につき10件の目標設定⇒プレゼン企業3社×10件×2日間=60件とする。				

事業名		DX化推進支援事業			事業番号	5	新規/継続	新規					
想定する実施期間		2026	年度~	年度まで	1	年目	※複数年段階的实施事業は別紙にて計画を提出すること						
事業の概要	事業概要	本事業は、高槻市内の中小企業・小規模事業者を対象として、「DX」の推進を目的としたセミナーを実施するものである。											
	事業の目的 (現状や課題をどのような状態にしたいか) 企業ニーズ (内容・把握方法等)	<p>事業の目的</p> <p>中小・小規模事業者においては、人手不足の深刻化、業務の属人化、紙やExcel中心の業務プロセスの非効率性など、多くの経営課題を抱えている。一方で、DXの重要性は認識しているものの、「何から着手すべきかわからない」といった理由から、具体的な取組に踏み出せていない企業が多いのが現状である。</p> <p>本事業では、高槻市内および周辺地域の中小・小規模事業者を対象にDX推進セミナーを開催し、DXの基本的な考え方や身近な活用事例を分かりやすく伝えることで、DXを「特別なもの」ではなく「経営課題解決の手段」として理解してもらうことを目的とする。</p> <p>セミナーを通じて、参加企業が自社の業務課題を整理・可視化し、デジタル技術を活用した業務効率化や生産性向上に向けた第一歩を踏み出せる状態を目指す。また、DXに対する心理的ハードルを下げ、今後の具体的な導入検討や支援施策の活用につなげることを目的とする。</p> <p>企業のニーズ</p> <p>企業ニーズの把握については、これまでの経営相談、巡回指導、窓口相談、各種セミナー参加者からのヒアリング、アンケート結果等を通じて行っており、DXに関する関心の高まりと同時に、基礎的な内容から学びたいという要望が多いことを確認している。これらのニーズを踏まえ、実務に直結する内容とし、参加企業のDX推進意欲の向上を図る。</p>											
	支援する対象 (業種・事業所数等)	支援対象は、主として中小企業基本法に定める中小企業および小規模事業者とし、DXに関心はあるものの、導入初期段階または未着手の事業者を想定する。											
これまでの取組状況 ※継続事業の場合のみ記入 ※実施内容・実績数値や改善点を含めること													
具体的な実施内容・手法 (いつ・どこで・何を・どのようにするのかを明確に)		<p>(仮) DX推進セミナー</p> <p>【事業手法】人材育成型</p> <p>【実施時期】9月~12月頃に実施予定(計1回)</p> <p>【実施場所】高槻商工会議所 4階大ホール</p> <p>【実施方法】対面</p> <p>【実施内容】講師を専門家へ依頼し、DXの効果的な活用へつなげるためのセミナーを開催。幅広い業種の企業及び経営者、従業員の参加を促進し、セミナー終了後個別相談会も設けることで、参加者の具体的な案件について実現可能性を検討してもらう。小規模事業者のよくある導入事例について解説するとともに、デジタル化対応を踏まえDXの概念などといったツールがあるのか概略を紹介・説明する。</p>											
事業手法 (該当する場合は○印と下欄にその根拠)		<input type="radio"/> (a)府施策連携	<input type="radio"/> (b)広域連携	<input type="radio"/> (c)市町村連携	<input type="radio"/> (d)相談事業相乗効果								
		商-2	大阪府DX※推進パートナーズ及び業務スマート化支援事業			IT・IoT							
		(a) 府施策連携商2番 大阪府の施策と連携し、セミナーの内容や講師調整、セミナー内で府施策の紹介を行い、実施する											
		(d) 相談事業相乗効果 策定支援企業の相談対応や、そのための専門家への繋ぎ支援を行う											
主な事業の目標	総支援対象企業数	設定根拠及び募集方法⇒	支援対象企業数は、過去に実施した事業環境変化対応型支援事業セミナーの受講者数を参考に設定。 各団体のホームページや会報誌にて募集案内、巡回や電話等での告知等で募集を行う。										
	主な支援対象企業の変化	20	社	代表指標	参加企業のうちDX導入の検討に至った事業所割合	数値目標	70	%					
	その他目標値	目標値の内容⇒											
算定基準 (行が足りない場合は、⇒の行に挿入)	⇒	サービス単価	20,200	円 ×	支援企業数	20	社 ×	係数	1.00	=	標準事業費	404,000	円
				円 ×			社 ×			=		円	
				円 ×			社 ×			=		円	
				円 ×			社 ×			=		円	
				円 ×			社 ×			=		円	
				合計		20	社	(小計)			=	404,000	円
※新規の広域連携事業の場合は広域連携促進費を加算(小計の5%)													
											計	404,000	円

算出額	独自提案単価及び独自補正係数の根拠 (基準どおりの場合不要)						
	①市町村等補助		円	交付市町村等			
	②受益者負担		円	負担金の積算			
	標準事業費		補助率			((①市町村等+②受益者負担)	
	404,000	円	×	1.00	=	404,000	円 (円)
補助金の団体配分 (「代」欄には、中核団体またはヒアリングで説明する代表団体に○)	代	商工会・会議所名	配分額		支援企業数	役割 (配分の考え方)	
	○	高槻商工会議所	404,000 円		20		
					円		
					円		
					円		

事業名		三市一町合同就職フェア			事業番号	6	新規/継続	継続
想定する実施期間		2011	年度~	年度まで	16	年目	※複数年段階的实施事業は別紙にて計画を提出すること	
事業の概要	事業概要	高槻市・茨木市・摂津市・島本町の三市一町で中小企業の為の合同就職面接会及び求職者の為の各種相談会を実施する。						
	事業の目的 (現状や課題をどのような状態にしたいか) 企業ニーズ (内容・把握方法等)	<p>【事業の目的】 大阪府の2025年10月の有効求人倍率は1.17と全国(1.18)と比較して低い。また完全失業率は3.1%と全国値2.6%に比べると高い値となっている。地元の中小零細企業にとっては単独で求人を募集しても有能な人材の確保は難しく商工会・商工会議所に相談も多い。そのような両者を結び付ける機会を三市一町の自治体および会議所・商工会が連携することによって提供し、当地域の中小零細企業の雇用確保と求職者の雇用促進を図ることを目的とする。</p> <p>【企業ニーズ】 過去の三市一町合同就職面接会参加企業のアンケート結果から「費用や時間をかけずに採用活動を行いたい」「自治体と商工会・商工会議所の開催する安心感がある」との声が多数あり、参加を希望する企業が多い状況が続いている。また、中小零細企業の多くは単独で就職面接会を行うだけの知名度や余裕がなく、人材確保に苦慮している相談も多く寄せられている現状からニーズはとても高い。</p>						
	支援する対象 (業種・事業所数等)	業種を問わず、25社の中小企業及び求職者100名						
これまでの取組状況 ※継続事業の場合のみ記入 ※実施内容・実績数値や改善点を含めること		<p>2025年度は、2026年1月21日(水)に摂津市立コミュニティプラザにて開催予定。募集企業28社に対して33社の申込みがありニーズが高い。同時開催として、「中高年齢者就労相談」、「福祉のお仕事相談」、「職場のお悩み相談」、「仕事と家庭の両立相談」やセミナー「将来に向けて知っておきたいお金の話」を実施して来場者の更なる増加を図っている。</p> <p>2024年度は、2025年1月29日(水)に茨木市役所10階大会議室にて開催。来場者数126名、参加企業数25社、面接件数91件、採用者数は5社6名となり、企業満足度は84%であった。来場者数や採用企業数は目標をクリアした。引き続き、参加企業や来場者にとって有意義な事業となるように運営していく。</p>						
具体的な実施内容・手法 (いつ・どこで・何を・どのようにするのかを明確に)		<p>◆三市一町合同就職フェア</p> <p>【事業手法】人材交流型</p> <p>【実施時期】2027年1月19日(火) 予定</p> <p>【実施会場】高槻市立生涯学習センター(高槻市役所)</p> <p>【実施方法】対面</p> <p>【実施内容】企業別のブースにて説明や面接を実施</p> <p>【参加予定】(支援企業)25社 (来場者数)100名</p> <p>【同時開催】相談ブースの設置やセミナーの開催を予定 ※内容は共催団体と協議し求職者のニーズにあったものを実施する。</p> <p>スケジュール(予定)</p> <p>8月~9月 関係機関と打合わせ</p> <p>10月~11月 求人企業募集 ⇒ 企業選定(11月中旬頃)</p> <p>12月 広報開始</p> <p>1月 フェア開催</p> <p>高槻商工会議所・茨木商工会議所・摂津市商工会・島本町商工会、高槻市・茨木市・摂津市・島本町、ハローワーク茨木による共催で実施予定。商工会議所・商工会の4団体が主に求人企業の募集を担い連携を図ることによって、求人企業及び求職者の参加を促進し、相乗効果により地域の雇用環境の改善に貢献する。</p>						
事業手法 (該当する場合は○印と下欄にその根拠)		<p>○ (a)府施策連携 ○ (b)広域連携 ○ (c)市町村連携 ○ (d)相談事業相乗効果</p> <p>労-1 求人・求職マッチング事業(地域労働ネットワーク事業) 雇用・求人</p> <p>(a)府施策連携 地域労働ネットワークの関係機関とも連携をとり、広報・運営を行う。(相談ブースの設置または府指定広報物の配布)</p> <p>(b)広域連携 4団体が主に求人企業の募集を担当。広域連携にすることにより、中小企業が通常カバー出来ない地域での人材の発掘や採用活動を行う。</p> <p>(c)市町村連携 市報等で事業所・求職者に対してイベント告知やチラシ配布等を予定</p> <p>(d)相談事業相乗効果:人材採用・定着の問題を始めとした労務等の相談対応を行う。</p>						
主な事業の目標	総支援対象企業数	設定根拠及び募集方法⇒	会場収容能力を考慮し支援企業数を設定。HP・市広報・DM・会報等々で募集案内を行い、巡回や電話による告知と募集を行う。					
	主な支援対象企業の変化	代表指標	参加企業のうち採用に至った企業数			数値目標	5	社
	その他目標値	目標値の内容⇒	来場者(来場された方へのアンケートなどで把握)					
		100	名					

算定基準 (行が足りない場合は、⇒の 行に挿入)	サービス単価	支援企業数		係数		標準事業費		
	⇒ 40,400	円 ×	25	社 ×	1.00	=	1,010,000	円
	40,400	円 ×	100	社 ×	0.05	=	202,000	円
		円 ×		社 ×		=		円
		円 ×		社 ×		=		円
		円 ×		社 ×		=		円
	合計		125	社	(小計)		1,212,000	円
※新規の広域連携事業の場合は広域連携促進費を加算 (小計の5%)								
						計	1,212,000	円
独自提案単価及び独自補正係数の根拠 (基準どおりの場合不要)								
算出額	①市町村等補助		円	交付市町村等				
	②受益者負担		円	負担金の積算				
	標準事業費		補助率		((①市町村等+②受益者負担)			
	1,212,000	円 ×	1.00	=	1,212,000	円	(円)	
補助金の団体配分 (「代」欄には、中核団体またはヒアリングで説明する代表団体に○)	代	商工会・会議所名		配分額		支援企業数	役割 (配分の考え方)	
	○	高槻商工会議所		387,840 円		8	支援企業数で配分	
		茨木商工会議所		387,840 円		8		
		摂津市商工会		387,840 円		8		
		島本町商工会		48,480 円		1		
			円					

事業名		BCP・BCMの普及促進		事業番号	7	新規/継続	継続		
想定する実施期間		2014 年度～	年度まで	13	年目	※複数年度段階的実施事業は別紙にて計画を提出すること			
事業の概要	事業概要	中小企業が大規模自然災害等の緊急事態に遭遇した場合、その影響による事業存続対策の重要性が指摘されている。そこで、中小企業のBCP・BCMの意義及び導入手順等を説明して、一層の普及促進を行う。							
	事業の目的 (現状や課題をどのような状態にしたいか) 企業ニーズ (内容・把握方法等)	<p>〔事業の目的〕 東日本大震災や平成30年度に発生した大阪北部地震、関西を直撃した台風21号等を契機として社会の防災・減災意識が高まりつつあり、また、近い将来南海トラフ地震が高い確率で発生すると予測されている。併せて、不穏な海外情勢や情報セキュリティ事故増加等の影響により、企業の対応力、事業継続力強化が求められている。このような観点から、中小企業においてもBCP・BCMの普及促進がますます重要となってきている。しかし、残念ながら、現状は、中小企業は2割に満たない程度の策定に留まっている。そこで、これらの企業を対象にBCP策定の必要性、手順等およびマネジメントについて解り易く解説して、BCP・BCMの普及と定着の促進を図る。</p> <p>〔企業ニーズ〕 自然災害等が頻発し、社会の防災・減災意識が高まる中、BCP・BCMに取り組む必要性は高まっている。一方で、BCPを策定しない理由として、「策定に必要なスキル・ノウハウがない」や「策定する人材を確保できていない」を挙げる中小企業も多く(2025年6月帝国データバンク調査)、BCP・BCMの普及啓発に対する潜在的ニーズは高い。</p>							
	支援する対象 (業種・事業所数等)	特定業種に限定せず、高槻市、茨木市、摂津市、島本町、能勢町の各事業所で、BCP・BCMについて基本的知識を持っているものの策定には至っていない企業、BCPを策定する必要性は理解しているものの、どのように着手すればよいか戸惑っている企業等を対象とする。							
これまでの取組状況 <small>※継続事業の場合のみ記入 ※実施内容・実績数値や改善点を含めること</small>		令和7年10月17日(金)に実施し、14社18名(補助対象数15社)が参加した。セミナー終了後、17名中17名が事業継続計画等の策定を行った。 令和7年度は全体的に好評であったが、参加者は想定より少なかった。今年度は、更に多くの中小企業に参加していただくため、引き続き市町村とも連携し、早い段階から積極的なPRを実施したい。また、BCPの「策定意向あり」とする企業に向けて、リスクが高いと想定している自然災害対策やサイバー攻撃等を含む情報セキュリティ対策に重きを置いたカリキュラムも検討したい。							
具体的な実施内容・手法 (いつ・どこで・何を・どのようにするのかを明確に)		<p>〈中小企業のための緊急時に備える「事業継続計画・マネジメント支援セミナー(仮称)〉</p> <p>【事業手法】人材育成型 【実施時期】令和8年10月～令和9年1月頃に実施予定(計1回) 【実施場所】高槻商工会議所 4階大ホール 【実施方法】対面 【実施内容】BCP・BCM分野で支援実績の豊富な講師を招き、BCP策定に至っていない企業等を対象に、事業継続計画(BCP)策定のポイント、自然災害対策、情報セキュリティ対策、BCP・BCMの事例紹介、大阪府「超簡易版BCP『これだけは!』シート」の策定、大阪府や大阪府商工会連合会の支援制度の紹介と活用等について学ぶ。また、新・大阪府地震防災アクションプランにおける府の取り組み等を紹介する。さらに、セミナー受講企業を対象に、BCP策定に向けたハンズオン型の支援を行う。</p>							
事業手法 (該当する場合は○印と下欄にその根拠)		○ (a)府施策連携		○ (b)広域連携		○ (c)市町村連携		○ (d)相談事業相乗効果	
		商-12		BCP・BCMの普及促進及び策定支援				BCP	
		<p>(a)府施策連携商工関係No12 BCP・BCMの普及促進及び策定支援による。大阪府が推奨する「BCP策定ガイドライン」等の紹介も行う。</p> <p>(b)広域連携 高槻、茨木、摂津、島本、能勢との連携事業として効果的効率的に実施するため、開催の周知は共通の案内チラシを作成し、各所の会報に折込やHPに掲載、巡回、窓口配布を通じて幅広くPRする。</p> <p>(c)市町村連携 高槻市の後援をとり、また高槻市のホームページ、メールマガジン等に記事の記載や公共施設へのチラシの配架など、本事業のPR面等で協力を得る。</p> <p>(d)相談事業相乗効果 策定支援企業の相談対応や、そのための専門家への繋ぎ支援を行う。</p>							
主な事業の目標	総支援対象企業数	設定根拠及び募集方法⇒	支援対象企業数は、過去に実施したBCPセミナーの参加企業数を参考に設定。開催案内の周知方法として、各所(高槻・茨木・摂津・島本・能勢)の会報に案内チラシの折込配布、各所のホームページや高槻市のホームページ、メルマガ等にも掲載するとともに、巡回・窓口配布にて行う。						
	主な支援対象企業の変化	代表指標	事業継続計画等の策定企業の割合			数値目標	100 %		
	その他目標値	目標値の内容⇒							

算定基準 (行が足りない場合は、⇒の 行に挿入)	⇒	サービス単価		支援企業数		係数		標準事業費		
		20,200	円 ×	20	社 ×	1.00	=	404,000	円	
		101,000	円 ×	8	社 ×	1.00	=	808,000	円	
			円 ×		社 ×		=		円	
			円 ×		社 ×		=		円	
			円 ×		社 ×		=		円	
		合計		28	社	(小計)		1,212,000	円	
※新規の広域連携事業の場合は広域連携促進費を加算 (小計の5%)										
								計	1,212,000	円
独自提案単価及び 独自補正係数の根拠 (基準どおりの場合不要)										
算出額	①市町村等補助			円	交付市町村等					
	②受益者負担			円	負担金の積算					
	標準事業費			補助率			(①市町村等+②受益者負担)			
	1,212,000	円	×	1.00	=	1,212,000	円	(円)		
補助金の団体配分 (「代」欄には、中核団体ま たはヒアリングで説明する代表団 体に○)	代	商工会・会議所名		配分額		支援企業数	役割 (配分の考え方)			
	○	高槻商工会議所		479,000 円		12	支援対象企業数で按分。高槻10社、茨木3社、摂津3社、島本2社、能勢2社。高槻が幹事の為、講師謝金、案内チラシ印刷代等(合計150,000円)を除いた金額で企業数を按分する。また、事業継続力強化支援計画を策定済の高槻、茨木、島本、能勢は事業継続計画(BCP)作成のハンズオン支援分として、それぞれ別途202,000円を加算する。			
		茨木商工会議所		240,100 円		5				
		摂津市商工会		38,100 円		3				
		島本町商工会		227,400 円		4				
		能勢町商工会		227,400 円		4				

別紙：積算根拠となる支援対象企業数と支援対象企業の変化について

事業の目標①	支援対象企業数の合計	設定根拠及び 募集方法⇒	支援対象企業数は、過去に実施したBCPセミナーの参加企業数を参考に設定。会報誌、チラシ、ホームページ、メルマガ等による広報、経営指導員の巡回・窓口相談対応を通して本事業の周知を行う。			
	支援対象企業の変化	指標	「超簡易版BCP『これだけは!』シート」の策定企業の割合	数値目標	100 %	
	その他目標値	目標値の内容⇒				
事業の目標②	支援対象企業数の合計	設定根拠及び 募集方法⇒	支援対象企業数は、過去に実施したBCPセミナーの参加企業数を参考に設定。セミナー参加企業を主な対象に、BCP策定に向けたハンズオン型の支援を行う。			
	支援対象企業の変化	指標	事業継続力強化計画等の策定に取り組む企業の割合	数値目標	100 %	
	その他目標値	目標値の内容⇒				

事業名		業種別取引先拡大交流事業			事業番号	8	新規/継続	継続	
想定する実施期間		2025	年度～	年度まで	2	年目	※複数段階的实施事業は別紙にて計画を提出すること		
事業の概要	事業概要	従来から支援していた製造業、建設業、運輸業に加え、従前からの経営課題である人材難に対応するべく、人材サービス業にもフォーカスし、近隣の商工会議所・商工会と連携して交流事業等を開催する。							
	事業の目的 (現状や課題をどのような状態にしたいか) 企業ニーズ (内容・把握方法等)	<p>【事業の目的】</p> 2025年度は以前からの広域連携ネットワークで地域活性化事業の一環で重点的に支援していた製造業に加え、時間外労働の上限規制が適用されることで生じる「2024年問題」の影響を受けている建設業、運輸業等に焦点を当てた。この3業種の共通課題として支援を求める声が多かったのが人手不足の問題である。そこで、2025年度は公的機関に支援してもらっていたが、2026年度は具体的に人材難を解決しサポートできる企業・団体等の人材サービス業も加える。については、企業の経営状況や今後の事業展開なども踏まえた上で、経営課題の解決に適したものを企業が選択できるように支援を行っていく必要がある。本事業において、取引先拡大等に資する事業を行いたい。 <p>【企業ニーズ】</p> 日常的な窓口相談や巡回相談においても、他市の企業との交流を持ちたいといった声が多く見受けられる。これまで培ってきた広域連携ネットワークを駆使してビジネスマッチングの機会を提供する。							
	支援する対象 (業種・事業所数等)	管内の製造業、建設業、運輸業、人材サービス業の中小企業・小規模事業者							
これまでの取組状況 ※継続事業の場合のみ記入 ※実施内容・実績数値や改善点を含めること		2025年10月21日に開催した「製造×建設×運輸 ビジネス交流会2025」では、第1部：自社PR/100秒ショートプレゼン、第2部：ビジネス交流会の2部構成で実施した。支援企業数の目標：人材交流（交流会）80社、販路開拓（プレゼン）20社のところ、人材交流（交流会）80.5社、販路開拓（プレゼン）20社の参加があった。全体の満足度は95%と好評であった。プレゼン企業は他の参加企業と合計197件の面談（名刺交換等）機会を持つことができた。また、受発注PRコーナーの掲示を行い、企業の販路拡大に役立てた。 3業種の参加実績としては製造業が多く、建設業と運輸業の参加がやや少なかつたので、参加業種のバランスを改善したい。今回は時間の都合で増やせなかつたが、要望が多かつたプレゼン企業数を増やしたい。参加者からは「自社PRされた企業の業務内容がよく分かり、効率的に異業種の企業と交流できた。新たな商談に繋がりそうなので今後も交流会を継続して欲しい。」、「人手不足問題に対する支援が欲しい」などの声をいただいた。引き続き企業の課題解決に繋げられる販路開拓に資する事業を継続したい。							
具体的な実施内容・手法 (いつ・どこで・何を・どのようにするのかを明確に)		業種別取引先拡大交流会（仮称）の実施 【事業手法】①人材交流型、②販路開拓型（プレゼン実施） 【実施時期（予定）】10月～11月（計1回） 【実施場所】守口門真商工会議所 会議室（予定） 【実施方法】対面 【実施内容】 ①製造業、建設業、運輸業、人材サービス業の企業に対し、それぞれの業種で交流・名刺交換し、かつ、異業種交流の機会を設ける。交流を図ることで協業・外注先等の拡大に資することができ、業務効率化、ひいては販路開拓につなげていく。また、大阪産業局等の支援機関も参加し、施策の普及を図る。 ②プレゼン希望企業（人材交流型の参加企業とは重複しない）については、参加企業の募集時にプレゼン希望を募ってPRタイムを設け、マッチングの確度を高める。							
事業手法 (該当する場合は○印と下欄にその根拠)		<input checked="" type="checkbox"/> (a)府施策連携		<input type="checkbox"/> (b)広域連携		<input type="checkbox"/> (c)市町村連携		<input type="checkbox"/> (d)相談事業相乗効果	
		番号選択			販路開拓				
		(b) 広域連携：近隣の商工会議所・商工会と協力し、企画から広報、当日の運営において連携を図る。 (d) 相談事業相乗効果：参加企業に対し、事業フォローアップを行い、カルテ化につなげる。							
主な事業の目標	総支援対象企業数	設定根拠及び募集方法⇒		設定根拠は高槻24社、茨木8社、摂津8社、守口門真38社、八尾11社、大東11社。開催告知等については、チラシ、当所会報、DM、ホームページ、メールマガジン等にて行う。					
	主な支援対象企業の変化	代表指標	取引先拡大等に向けた基盤作りができたと回答した企業の割合				数値目標	70	%
	その他目標値	目標値の内容⇒							

5-1. 地域活性化事業 事業調査 (計画)

高槻商工会議所

(担当者：藤本)

算定基準 (行が足りない場合は、⇒の 行に挿入)	サビ単価	支援企業数		係数	標準事業費		
	⇒ 40,400	円 ×	70	社 ×	1.00	=	2,828,000
	50,500	円 ×	30	社 ×	1.00	=	1,515,000
		円 ×		社 ×		=	
		円 ×		社 ×		=	
		円 ×		社 ×		=	
	合計		100	社	(小計)	4,343,000	
※新規の広域連携事業の場合は広域連携促進費を加算 (小計の5%)							
						計	4,343,000
独自提案単価及び独自補正係数の根拠 (基準どおりの場合不要)							
算出額	①市町村等補助		円	交付市町村等			
	②受益者負担		円	負担金の積算			
	標準事業費			補助率		(①市町村等+②受益者負担)	
	4,343,000	円 ×	0.75	=	3,257,250	円	(円)
補助金の団体配分 (「代」欄には、中核団体またはヒアリングで説明する代表団体に○)	代	商工会・会議所名	配分額	支援企業数	役割 (配分の考え方)		
	○	高槻商工会議所	1,262,255 円	24	高槻が幹事で企画調整を行う為、コーディネーター等謝金、印刷費等を除き、按分すると共に運営協力費を各所に配分する。		
		茨木商工会議所	225,433 円	8	※支援対象企業数の内訳は、備考欄を参照。補助金の具体的な按分方法は、別添資料参照。		
		摂津市商工会	225,433 円	8			
		守口門真商工会議所	983,637 円	38			
		八尾商工会議所	277,636 円	11			
		大東商工会議所	282,856 円	11			

別紙：積算根拠となる支援対象企業数と支援対象企業の変化について

事業の目標①	支援対象企業数の合計	設定根拠及び募集方法⇒	設定根拠は高槻19社、茨木4社、摂津4社、守口門真26社、八尾9社、大東8社。開催告知等については、チラシ、当所会報、DM、ホームページ、メールマガジン等にて行う。			
	支援対象企業の変化	指標	取引先拡大等に向けた基盤作りができたと回答した企業の割合	数値目標	70	%
	その他目標値	目標値の内容⇒				
事業の目標②	支援対象企業数の合計	設定根拠及び募集方法⇒	設定根拠は高槻5社、茨木4社、摂津4社、守口門真12社、八尾2社、大東3社。開催告知等については、チラシ、当所会報、DM、ホームページ、メールマガジン等にて行う。			
	支援対象企業の変化	指標	取引先拡大等につながった、又は、つながると期待できると回答した企業の割合	数値目標	60	%
	その他目標値	目標値の内容⇒				

【備考】

支援対象企業数の内訳について (補助金額の按分方法は別添資料参照)

- ①交流会 (人材交流) : 高槻19社、茨木4社、摂津4社、守口門真26社、八尾9社、大東8社
- ②プレゼン (販路開拓) : 高槻5社、茨木4社、摂津4社、守口門真12社、八尾2社、大東3社

※別添で補足する内容があれば添付してください。

R8年度 補助金配分表

事業内容	単価	高槻	茨木	摂津	守口門真	八尾	大東	合計	係数	標準事業費	経費分担	補助金額
交流会(人材交流)	40,400	19	4	4	26	9	8	70	1.00	2,828,000	879,070	1,948,930
プレゼン(販路開拓)	50,500	5	4	4	12	2	3	30	1.00	1,515,000	470,930	1,044,070
										4,343,000	1,350,000	2,993,000

想定経費額 1,350,000

補助金按分

	交流会 (人材交流)	プレゼン (販路開拓)	小計	経費負担又は 運営協力費	補助率	広域連携促進費	合計
高槻	528,995	174,012	703,007	980,000	0.75	0	1,262,255
茨木	111,367	139,209	250,577	50,000	0.75		225,433
摂津	111,367	139,209	250,577	50,000	0.75		225,433
守口門真	723,888	417,628	1,141,516	170,000	0.75		983,637
八尾	250,577	69,605	320,181	50,000	0.75		277,636
大東	222,735	104,407	327,142	50,000	0.75		282,856
	1,948,930	1,044,070	2,993,000	1,350,000			3,257,250

※交流会(人材交流)およびプレゼン(販路開拓)の各所の企業数は、今年度の実績を元に設定した。

※プレゼン(販路開拓)参加企業の積算根拠は、参加企業全体の100社の30%を想定し30社と設定した。

※高槻(幹事)運営経費負担額98万円＝経費想定額55万円＋標準事業費の10%の43万円(企画調整等による事務費)

※守口門真の運営協力費17万円＝標準事業費の4%の17万円(東部地区の取りまとめの企画調整等による事務費)

※茨木・摂津・八尾・大東には、運営協力の固定費として5万円を配分する